

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Курганский государственный университет»
(КГУ)

Кафедра «Гражданского права»

УТВЕРЖДАЮ:
Первый проректор
/С.Н. Щербич/
«18» сентября 2019 г.



Рабочая программа учебной дисциплины
**Правовое регулирование торговой деятельности и
защита прав потребителей**

образовательной программы высшего образования –
программы бакалавриата

40.03.01 - Юриспруденция

Направленность (профиль):
Гражданское право и гражданский процесс

Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная

Курган 2019

Рабочая программа дисциплины «Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав потребителей» составлена в соответствии с учебными планами по программе бакалавриата «Юриспруденция» (Направленность (профиль): Гражданское право и гражданский процесс), утвержденными:

- для очной формы обучения «29» августа 2019 года.
- для очно-заочной формы обучения «29» августа 2019 года.
- для заочной формы обучения «29» августа 2019 года.

Рабочая программа дисциплины одобрена на заседании кафедры «Гражданского права» 17.09.2019 года, протокол № 1.

Рабочую программу составил



Е.А. Алексеева

Согласовано:

Заведующий кафедрой



Н.Г. Храмцова

Специалист
по учебно-методической работе



И.В. Тарасова

Начальник управления
образовательной деятельности



С.Н. Синецын

1. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Всего: 2 зачетных единицы трудоемкости (72 академических часа)

Очная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		7
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов в том числе:	32	32
Лекции	16	16
Практические занятия	16	16
Самостоятельная работа, всего часов в том числе:	40	40
Подготовка к зачету	18	18
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	22	22
Вид промежуточной аттестации (зачет)	Зачет	Зачет
Общая трудоемкость дисциплины и трудоемкость по семестрам, часов	72	72

Очно-заочное форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		8
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов в том числе:	20	20
Лекции	10	10
Практические занятия	10	10
Самостоятельная работа, всего часов в том числе:	52	52
Подготовка к зачету	18	18
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	34	34
Вид промежуточной аттестации (зачет)	Зачет	Зачет
Общая трудоемкость дисциплины и трудоемкость по семестрам, часов	72	72

Заочная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		9
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов в том числе:	16	16
Лекции	8	8
Практические занятия	8	8
Самостоятельная работа, всего часов в том числе:	56	56
Подготовка к зачету	18	18
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	38	38
Вид промежуточной аттестации (зачет)	Зачет	Зачет
Общая трудоемкость дисциплины и трудоемкость по семестрам, часов	72	72

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав потребителей» относится к вариативной части блока Б1 дисциплина по выбору 40.03.01 юриспруденция (направленность: гражданское право и гражданский процесс).

Изучение дисциплины «Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав потребителей» основывается на сумме знаний, умений и владений, полученных студентами в ходе изучения таких дисциплин, как: «Теория государства и права», «Административное право», «Гражданское право», «Предпринимательское право», «Финансовое право» и «Международное частное право».

Изучение курса дает студенту возможность в дальнейшем успешно работать в профессиональной сфере, а также подготовить учебно-квалификационную работу (курсовую или дипломную) на высоком уровне.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Целью освоения дисциплины «Правовое регулирование торговой деятельности» и защита прав потребителей» является приобретение студентами теоретических знаний в области торгового права, представления об особенностях и требованиях к правовой работе в торговле, выработки умения использования правовых знаний в условиях моделирования профессиональной деятельности; формирование общекультурных и профессиональных компетенций, необходимых для работы в торговле.

Исходя из цели, учебная дисциплина предполагает решение следующих **задач**:

- ознакомиться с основными положениями, понятиями и категориями торгового законодательства;
- изучить основные термины и определения, используемые в процессе правовой работы в торговле;
- овладеть основами правовой работы и правоприменительной практике;
- выработка стратегии организации правового регулирования торговой деятельности, средств защиты законных интересов участников торгового оборота;
- формирование навыков договорной работы, заключения и исполнения договоров; способов классификации объектов торгового оборота;
- изучение стратегии, тактики и подходов к принятию правовых решений; выработка мер предупреждения правонарушений в процессе торговой деятельности; формирование готовности нести за них ответственность

После освоения базового курса «Правовое регулирование торговой деятельности» у студента должна быть сформирована **компетенция**

ПК-8: готовностью к выполнению должностных обязанностей по обеспечению законности и правопорядка, безопасности личности, общества, государства

В результате освоения дисциплины студент должен:

Знать:

место и роль торгового права в системе российского права (ПК-8)

основные понятия, термины и категории изучаемой и смежных дисциплин (ПК-8)

Уметь:

анализировать нормы права, практические ситуации и соотносить их друг с другом (ПК-8)

применять научный метод изучения закономерностей процесса правоприменения (ПК-8)

использовать на практике методы гуманитарных, социальных и экономических наук в различных видах профессиональной и социальной деятельности (ПК-8)

применять формально-юридический подход при анализе правовой и другой необходимой информации (ПК-8)

Владеть:

навыками в изыскании, постановке и разрешении вопросов практики применения торгового права (ПК-8)

методами проведения научного анализа социально значимых проблем и процессов (ПК-8)

способами воплощения нравственных и гуманистических ценностей в ходе своей практической деятельности (ПК-8)

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Учебно-тематический план

Очная и очно-заочная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем			
			Лекции	Практич. занятия	Лекции	Практич. занятия
			Очная форма		Очно-заочная форма	
Рубеж 1	1	Тема 1. Договор купли-продажи	4	2	2	2
	2	Тема 2. Договор розничной купли продажи	2	2	-	2
	3	Тема 3. Договор поставки	2	2	2	2

		Рубежный контроль № 1	-	2		2
Рубеж 2	4	Тема 4. Договор контрактации	2	-	2	
	5	Тема 5. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции	2	2	2	-
	6	Тема 6. Договор коммерческой концессии	2	2	-	2
	7	Тема 7. Изменение и прекращение договора	2	2	-	
		Рубежный контроль № 2	-	2	-	2
		Всего:	16	16	10	10

Заочная форма обучения

Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
		Лекции	Практич. занятия
1	Тема 1. Договор купли-продажи	2	2
2	Тема 2. Договор розничной купли продажи	1	1
3	Тема 3. Договор поставки	1	1
4	Тема 4. Актуальные проблемы субъектного состава гражданских и арбитражных процессуальных отношений	1	1
5	Тема 5. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции	1	1
6	Тема 6. Договор коммерческой концессии	1	1
7	Тема 7. Изменение и прекращение договора	1	1
	Всего:	8	8

4.2. Содержание лекционных занятий

Тема 1. Договор купли-продажи

Субъекты торговой деятельности: продавец и покупатель (организационно-правовые формы юридических лиц, осуществляющих торговую деятельность; предприниматели, как субъекты торговой деятельности; потребители, как субъекты торговой деятельности). Объекты торговой деятельности. Товар – как объект торговой деятельности. Понятие товара. Характеристика товара (наименование, количество, качество, ассортимент). Правовой статус субъектов торговой деятельности (правовой

статус продавца и покупателя). Договоры как основания возникновения правоотношений в сфере торговой деятельности: договор купли-продажи, договор розничной купли-продажи, договор поставки, договор поставки товаров для государственных нужд, договор контрактации, договор коммерческой концессии. Понятие, значение и сфера применения договора купли-продажи. Источники правового регулирования отношений по купле-продаже. Предмет, стороны, содержание договора купли-продажи. Порядок и способы заключения договора купли-продажи. Момент, с которого договор купли-продажи считается заключенным. Переход права собственности и риска случайной гибели товара по договору купли-продажи. Правовое регулирование расчетов по договору купли-продажи. Наличные и безналичные расчеты. Расчеты платежными поручениями. Расчеты по аккредитиву. Расчеты по инкассо. Расчеты чеками. Виды договора купли-продажи.

Тема 2. Договор розничной купли продажи

Понятие договора розничной купли-продажи как разновидности договора купли-продажи. Значение и сфера применения договора розничной купли-продажи. Особенности договора розничной купли-продажи. Критерии отграничения договора розничной купли-продажи от других договоров купли-продажи: правовой статус сторон, цель приобретения товара. Источники правового регулирования отношений по розничной купле-продаже. Стороны договора розничной купли-продажи. Форма и порядок заключения договора розничной купли-продажи. Содержание договора розничной купли-продажи. Существенные условия договора розничной купли-продажи. Предмет договора розничной купли-продажи. Наименование товара. Количество товара. Ассортимент товара. Комплектность товара. Комплект. Качество товара, определение качества. Гарантийный срок. Срок службы. Срок годности. Момент, когда обязанность продавца по передаче товара покупателю считается исполненной. Цена в договоре розничной купли-продажи. Условия о таре и упаковке. Правовой статус сторон в договоре розничной купли-продажи. Права и обязанности продавца. Права и обязанности потребителя по договору розничной купле-продаже (право на безопасность товара, право на информацию об изготовителе и продавце и о товаре, обязанность оплатить товар). Последствия продажи товара ненадлежащего качества. Сроки предъявления потребителем требований в отношении недостатков товара. Устранение недостатков товара. Замена товара ненадлежащего качества. Право потребителя на обмен товара ненадлежащего качества. Ответственность продавца за просрочку выполнения требований потребителя. Расчеты с потребителем в случае приобретения им товара ненадлежащего качества. Правила продажи отдельных видов товара. Особенности продажи продовольственных товаров. Особенности продажи текстильных, трикотажных, швейных и меховых

товаров и обуви. Особенности продажи технически сложных товаров бытового назначения. Особенности продажи парфюмерно-косметических товаров. Особенности продажи автомобилей, мототехники, прицепов и номерных агрегатов. Особенности продажи изделий из драгоценных металлов и камней. Особенности продажи лекарственных препаратов и изделий медицинского назначения. Особенности продажи животных и растений. Особенности продажи товаров бытовой химии. Особенности продажи пестицидов и агрохимикатов. Особенности продажи экземпляров аудиовизуальных произведений и фонограмм. Особенности продажи оружия и патронов. Особенности продажи строительных материалов и изделий. Особенности продажи мебели. Особенности продажи сжиженного углеводородного газа. Особенности продажи неперiodических изданий. Особенности продажи непродовольственных товаров, бывших в употреблении. Особенности продажи товаров по образцам. Особенности продажи алкогольной продукции. Комиссионная торговля непродовольственными товарами.

Тема 3. Договор поставки

Понятие договора поставки – как разновидности договора купли-продажи. Общие черты договора поставки и договора купли-продажи. Особенности договора поставки. Значение и сфера применения договора поставки как разновидности купли-продажи. Длительные отношения и оптовый оборот между профессиональными участниками имущественного оборота – как сфера применения договора поставки. Правовое регулирование договора поставки. Применение общих положений о купле-продаже к договору поставки. Действующие нормативные акты. Положения о поставках товаров народного потребления и о поставках продукции производственно-технического назначения. Инструкции о порядке приемки по количеству и качеству. Критерии, позволяющие выделить договор поставки из иных видов договора купли-продажи: правовой статус поставщика, цель приобретения товара, срок. Несовпадение момента заключения и исполнения обязательства по договору поставки. Отграничение договора поставки от других видов договора купли-продажи и смежных договоров: договор контрактации, договор энергоснабжения, договор купли-продажи недвижимости, договор подряда. Стороны договора поставки. Поставщик. Покупатель. Получатель. Форма и порядок заключения договора поставки. Письменная форма договора поставки. Способы заключения договора поставки в письменной форме: составление одного документа, обмен документами. Момент, с которого договор считается заключенным. Особенности порядка заключения договора поставки. Последствия невыполнения оферентом требований ГК к особому порядку заключения договора поставки. Преддоговорные споры. Содержание договора поставки. Существенные условия договора поставки. Наименование и количество товара. Условие о сроке. Особенности предмета

договора поставки. Предмет договора поставки: закупаемые и производимые товары. Количество товара. Порядок определения количества товара в договоре поставки. Ассортимент товара и восполнение недопоставки. Комплектность товара. Комплект. Качество товара, условия определения качества в договоре поставки. Гарантийный срок. Срок службы. Срок годности. Ассортимент товара. Период и график поставки товаров. Досрочное исполнение обязательств сторонами по договору поставки. Порядок поставки и доставка товара. Отгрузочные разрядки. Содержание отгрузочной разрядки. Последствия непредставления покупателем отгрузочной разрядки. Момент, когда обязанность поставщика по передаче товара покупателю считается исполненной. Выборка товаров. Последствия невыборки покупателем товаров. Цена в договоре поставки. Порядок определения и согласования цены в договоре поставки. Условия о таре и упаковке. Условия возврата многооборотной тары и средств пакетирования. Исполнение договора поставки. Приемка товаров по количеству и качеству. Восполнение недопоставки. Основания и порядок отказа покупателя от принятия товаров, поставка которых просрочена. Коммерческий акт. Изменение и прекращение договора поставки. Односторонний отказ от исполнения договора или его одностороннее изменение в случае существенного нарушения условий договора. Порядок расторжения или изменения договора поставки в случае существенного нарушения условий договора. Ответственность сторон за нарушение условий договора поставки. Ответственность поставщика за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки. Ответственность покупателя за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки. Поставка для государственных нужд и в районы Крайнего Севера. Особенности поставки для государственных нужд: цель поставки, участники поставки, средства, за счет которых обеспечивается поставка. Особенности правового регулирования поставки для государственных нужд. Государственный заказ. Конкурс: открытый, закрытый. Порядок проведения конкурса. Государственный заказчик. Особенности поставки в районы Крайнего Севера. Понятие сложившихся хозяйственных связей и их последствия

Тема 4. Договор контрактации

Понятие договора контрактации. Значение и сфера применения договора контрактации. Особенности договора контрактации. Критерии отграничения договора контрактации от других договоров купли-продажи: правовой статус сторон, цель приобретения товара. Стороны договора контрактации. Форма и порядок заключения договора контрактации. Содержание договора контрактации. Существенные условия договора контрактации. Предмет договора контрактации. Наименование товара. Количество товара. Ассортимент товара. Комплектность товара. Качество товара, определение качества. Срок в договоре контрактации. Момент, когда

обязанность продавца по передаче товара покупателю считается исполненной. Цена в договоре контрактации. Правовой статус сторон в договоре контрактации.

Тема 5. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции

Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции. Права и обязанности заготовителя сельскохозяйственной продукции. Особенности ответственности производителя сельскохозяйственной продукции.

Тема 6. Договор коммерческой концессии

Понятие договора коммерческой концессии. Значение и сфера применения договора коммерческой концессии. Стороны договора коммерческой концессии. Форма и порядок заключения договора коммерческой концессии. Регистрация договора коммерческой концессии. Содержание договора коммерческой концессии. Существенные условия договора коммерческой концессии. Предмет договора коммерческой концессии. Коммерческая субконцессия. Вознаграждение по договору коммерческой концессии. Правовой статус сторон в договоре контрактации. Права и обязанности правообладателя. Права и обязанности пользователя. Ограничения прав сторон по договору коммерческой концессии. Право пользователя заключить договор на новый срок. Ответственность правообладателя по требованиям, предъявляемым к пользователю. Ответственность пользователя по договору коммерческой концессии.

Тема 7. Изменение и прекращение договора

Изменение и прекращение договора коммерческой концессии. Сохранение договора коммерческой концессии в силе при перемене сторон. Последствия изменения фирменного наименования или коммерческого обозначения правообладателя. Последствия прекращения исключительного права, пользование которым предоставлено по договору коммерческой концессии.

4.3. Практические занятия

Тема 1. Договор купли-продажи

1. Понятие, значение и сфера применения договора купли-продажи.
2. Источники правового регулирования отношений по купле-продаже.
3. Предмет, стороны, содержание договора купли-продажи.
4. Порядок и способы заключения договора купли-продажи.
5. Момент, с которого договор купли-продажи считается заключенным.

6. Переход права собственности и риска случайной гибели товара по договору купли-продажи.
7. Правовое регулирование расчетов по договору купли-продажи.

Вопросы и задания

1. Укажите сферу применения договора купли-продажи.
2. Перечислите источники правового регулирования отношений по купле-продаже.
3. Охарактеризуйте порядок и способы заключения договора купли-продажи.

Тема 2. Договор розничной купли-продажи

1. Понятие договора розничной купли-продажи как разновидности договора купли-продажи.
 2. Значение и сфера применения договора розничной купли-продажи.
 3. Особенности договора розничной купли-продажи.
 4. Критерии отграничения договора розничной купли-продажи от других договоров купли-продажи: правовой статус сторон, цель приобретения товара.
 5. Источники правового регулирования отношений по розничной купле-продаже.
 6. Стороны договора розничной купли-продажи.
 7. Форма и порядок заключения договора розничной купли-продажи.
- Содержание договора розничной купли-продажи.
8. Существенные условия договора розничной купли-продажи.
 9. Предмет договора розничной купли-продажи.

Вопросы и задания

1. В чем заключаются особенности договора розничной купли-продажи?
2. Перечислите критерии отграничения договора розничной купли-продажи от других договоров купли-продажи.
3. Раскройте содержание договора розничной купли-продажи.

Тема 3. Договор поставки

1. Понятие договора поставки – как разновидности договора купли-продажи.
2. Общие черты договора поставки и договора купли-продажи.
3. Особенности договора поставки.
4. Значение и сфера применения договора поставки как разновидности купли-продажи.
5. Длющиеся отношения и оптовый оборот между профессиональными участниками имущественного оборота – как сфера применения договора поставки.

6. Правовое регулирование договора поставки.
7. Применение общих положений о купле-продаже к договору поставки.
8. Действующие нормативные акты.

Вопросы и задания

1. Перечислите особенности договора поставки.
2. Раскройте содержание договора поставки.
3. Укажите сферу применения договора поставки.

Тема 4. Договор контрактации

1. Понятие договора контрактации.
2. Значение и сфера применения договора контрактации.
3. Особенности договора контрактации.
4. Критерии отграничения договора контрактации от других договоров купли-продажи: правовой статус сторон, цель приобретения товара.
5. Стороны договора контрактации.
6. Форма и порядок заключения договора контрактации.
7. Содержание договора контрактации.
8. Существенные условия договора контрактации.
9. Предмет договора контрактации.

Вопросы и задания

1. Опишите содержание договора контрактации.
2. Дайте понятие договора контрактации.
3. В чем заключаются особенности договора контрактации?

Тема 5. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции

1. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции.
2. Права и обязанности заготовителя сельскохозяйственной продукции.
3. Особенности ответственности производителя сельскохозяйственной продукции

Вопросы и задания

1. Перечислите основные права производителя сельскохозяйственной продукции.
2. Перечислите основные обязанности заготовителя сельскохозяйственной продукции
3. В чем заключаются особенности ответственности производителя сельскохозяйственной продукции?

Тема 6. Договор коммерческой концессии

1. Понятие договора коммерческой концессии.

2. Значение и сфера применения договора коммерческой концессии.
3. Стороны договора коммерческой концессии.
4. Форма и порядок заключения договора коммерческой концессии.
5. Регистрация договора коммерческой концессии.
6. Содержание договора коммерческой концессии.
7. Существенные условия договора коммерческой концессии. Предмет договора коммерческой концессии.
8. Коммерческая субконцессия.
9. Вознаграждение по договору коммерческой концессии.

Вопросы и задания

1. Что такое коммерческая субконцессия?
2. Опишите порядок заключения договора коммерческой концессии.
3. Охарактеризуйте содержание договора коммерческой концессии.

Тема 7. Изменение и прекращение договора

1. Изменение и прекращение договора коммерческой концессии.
2. Сохранение договора коммерческой концессии в силе при перемене сторон.
3. Последствия изменения фирменного наименования или коммерческого обозначения правообладателя.
4. Последствия прекращения исключительного права, пользование которым предоставлено по договору коммерческой концессии.

Вопросы и задания

1. Перечислите основания изменения договора коммерческой концессии.
2. Каковы последствия изменения фирменного наименования?
3. Каковы последствия исключительного права, пользование которым предоставлено по договору коммерческой концессии?

5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Основными видами самостоятельной работы студентов является:

1. Предварительная подготовка к занятиям, в том числе и к тем, на которых будет изучаться новый, незнакомый для студентов учебный материал. Такая подготовка предполагает изучение учебной программы, установление связи с ранее полученными знаниями, выделение наиболее значимых и актуальных проблем, на изучение которых следует обратить особое внимание и др.

2. Прослушивание лекций, осмысление учебной информации, сообщаемой преподавателем, ее обобщение и краткая запись. Своевременная

доработка конспектов лекций.

3. Подбор, изучение, анализ и конспектирование рекомендованной литературы по учебным дисциплинам.

4. Выяснение наиболее сложных, непонятных вопросов и их уточнение во время консультаций.

5. Подготовка к семинарским, практическим занятиям, зачетам и экзаменам. Активная познавательная деятельность в ходе их проведения.

6. Выполнение специальных учебных заданий, предусмотренных учебной программой.

7. Написание рефератов, докладов, контрольных, курсовых, дипломных работ.

8. Подготовка докладов на студенческие научно-практические конференции.

9. Самостоятельное чтение правовых журналов: “Государство и право”, “Правоведение”, “Журнал российского права”, “Законодательство”, “Российская Федерация”, “Российская юстиция”; “Законность”, “Хозяйство и право”, “Закон”, “Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ”, а также “Российской газеты”.

Самостоятельная работа включает:

решение типовых задач; выполнение различных упражнений по образцу; составление правовых документов;

подготовку к практическим занятиям, экзаменам и зачетам; самостоятельное прочтение, просмотр, конспектирование учебной литературы; заучивание, пересказ, запоминание, повторение учебного материала; доработка конспектов лекций; подбор, изучение, анализ и конспектирование рекомендованной литературы; выяснение наиболее сложных, непонятных вопросов и их уточнение во время консультаций; предварительная подготовка к занятиям, в том числе и к тем, на которых будет изучаться новый, незнакомый учебный материал;

подготовку сообщений, докладов, выступлений на практических занятиях, подбор литературы по учебной проблеме;

написание контрольной работы (для заочной формы обучения); выполнение специальных учебных заданий, предусмотренных учебной программой; систематическое чтение правовых журналов, периодической печати, поиск и анализ дополнительной информации.

написание рефератов, научных статей; участие в научно-исследовательской работе; подготовка дипломной работы; выполнение специальных творческих заданий и др.

Для полного освоения дисциплины и формирования компетенций студент должен в полном объеме выполнять предоставляемые задания. Выполняя задания студент должен использовать учебную и научную литературу.

В силу особенностей индивидуального режима подготовки каждого студента, представляется, что такое планирование должно осуществляться студентом самостоятельно, с учетом индивидуальных рекомендаций и советов преподавателей дисциплины в соответствии с вопросами и обращениями студентов при встречающихся сложностях в подготовке и освоении

Подготовка к практическому занятию включает 2 этапа:

1-й – организационный;

2-й - закрепление и углубление теоретических знаний.

На первом этапе студент планирует свою самостоятельную работу, которая включает:

- уяснение задания на самостоятельную работу;

- подбор рекомендованной литературы;

- составление плана работы, в котором определяются основные пункты предстоящей подготовки.

Составление плана дисциплинирует и повышает организованность в работе, а как следствие - приводит к наиболее плодотворному результату.

Второй этап включает непосредственную подготовку студента к занятию.

В качестве исходного материала, основы для усвоения предмета представляется важным опираться на лекционные материалы.

На основе полученных на лекционных занятиях знаний представляется далее актуальным и полезным ознакомиться с содержанием основной литературы,

дополнительной литературы, новых публикаций в периодических изданиях: журналах, газетах и т.д. При этом важно учитывать рекомендации преподавателя и требования учебной программы.

В ходе самостоятельной работы рекомендуется дорабатывать свой конспект лекции, делая в нем соответствующие записи из литературы, рекомендованной преподавателем и предусмотренной учебной программой.

Записи имеют первостепенное значение для самостоятельной работы студентов.

Они помогают понять построение изучаемого материала, выделить основные положения, проследить их логику.

Ведение записей способствует превращению чтения в активный процесс, мобилизует, наряду со зрительной, и моторную память. Следует помнить: у студента, систематически ведущего записи, создается свой индивидуальный фонд подсобных материалов для быстрого повторения прочитанного, для мобилизации накопленных знаний. Особенно важны и полезны записи тогда, когда в них находят отражение мысли, возникшие при самостоятельной работе.

В процессе подготовки к занятиям рекомендуется взаимное обсуждение материала, во время которого закрепляются знания, а также

приобретается практика в изложении и разъяснении полученных знаний, развивается речь.

При необходимости следует обращаться за консультацией к преподавателю. Идя на консультацию, необходимо хорошо продумать вопросы, которые требуют разъяснения.

На основе проделанной работы следует подготовить тезисы для выступлений по всем учебным вопросам, выносимым на практическое занятие, а также составить план-конспект своего выступления и продумать примеры с целью обеспечения тесной связи изучаемой теории с реальной жизнью.

Выполнение самостоятельной работы подразумевает самостоятельное изучение разделов дисциплины, подготовку к практическим занятиям, к рубежным контролям (для обучающихся очной и очно-заочной форм обучения), подготовку к зачету.

Рекомендуемая трудоемкость самостоятельной работы представлена в таблице:

Рекомендуемый режим самостоятельной работы

Наименование вида самостоятельной работы	Рекомендуемая трудоемкость, акад. час.		
	Очная форма обучения	Очно-заочная форма обучения	Заочная форма обучения
Самостоятельное изучение тем дисциплины:	17	20,5	36
Тема 1. Договор купли-продажи	3	3	6
Тема 2. Договор розничной купли продажи	2	2	6
Тема 3. Договор поставки	2	2	6
Тема 4. Договор контрактации	2	2	6
Тема 5. Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции	2	4	6
Тема 6. Договор коммерческой концессии	2	4	4
Тема 7. Изменение и прекращение договора	4	3,5	2
Подготовка к практическим занятиям (по 0,5 часа на каждое занятие)	3	1,5	2
Подготовка к рубежным контролям (по 1 часу на каждый рубеж)	2	2	-
Подготовка к зачету	18	18	18
Всего:	40	52	56

6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1. Перечень оценочных средств

1. Балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности студентов в КГУ
2. Банк заданий к рубежным контролям № 1, № 2
3. Банк вопросов к зачету

6.2. Система балльно-рейтинговой оценки работы студентов по дисциплине

№	Наименование	Содержание					
		Вид УР:	Посещение лекций	Работа на практических занятиях	Рубежный контроль №1	Рубежный контроль №2	зачет
1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы <u>Очная форма обучения</u>	Вид УР:	Посещение лекций	Работа на практических занятиях	Рубежный контроль №1	Рубежный контроль №2	зачет
		Балльная оценка:	1	От 1 до 3 (в зависимости от активности)	До 22	До 22	30
		Примечания:	Всего:8	Максимум 18	На 4-м практическом занятии	На 8-м практическом занятии	
	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы <u>Очно-заочная форма обучения</u>	Вид УР:	Посещение лекций	Работа на практических занятиях	Рубежный контроль №1	Рубежный контроль №2	зачет
		Балльная оценка:	1	От 1 до 5 (в зависимости от активности)	До 25	До 25	30
		Примечания:	Всего:5	Максимум 15	На 4-м практическом занятии	На 6-м практическом занятии	
2	Критерий пересчета баллов в традиционную оценку по итогам работы в семестре и зачета	Менее 60 баллов – не зачтено; 60 и более баллов – зачтено;					
3	Критерии допуска к	Для допуска к промежуточной аттестации (зачету) студент должен					

	промежуточной аттестации, возможности получения автоматического зачета по дисциплине, возможность получения бонусных баллов	набрать по итогам текущего и рубежного контроля не менее 50 баллов и должен выполнить все практические работы. Для получения зачета «автоматом» студенту необходимо набрать в ходе текущей и рубежной аттестаций в семестре не менее 61 балл. Бонусные баллы за выполнение реферата по теме текущего семинарского занятия от 5 до 15 баллов за реферат.
4	Формы и виды учебной работы для неуспевающих (восстановившихся на курсе обучения) студентов для получения недостающих баллов в конце семестра	Студенты, пропустившие по уважительным причинам более 2/3 аудиторных занятий и (или) набравшие к промежуточной аттестации менее 50 баллов, для получения допуска к зачету выполняют контрольную работу по всем разделам курса. Объем контрольной работы зависит от количества пропущенных занятий и количества баллов, имеющихся у студента. Ликвидация академических задолженностей, возникших из-за разности в учебных планах при переводе или восстановлении, проводится путем выполнения дополнительных индивидуальных заданий, контрольной работы и сдачи экзамена.

6.3. Процедура оценивания результатов освоения дисциплины

Рубежные контроли №1, №2 проводятся в форме тестовых заданий. За один правильный ответ в тесте начисляется 3 баллов. Зачет проводится в форме устного собеседования. Перед проведением каждого рубежного контроля преподаватель прорабатывает со студентами основной материал соответствующих разделов дисциплины в форме краткой обзорной лекции. Зачет проводится по билетам. На подготовку к ответу студенту дается 30 минут. Студенту задаются дополнительные вопросы по билету и по другим разделам курса. Результаты текущего контроля успеваемости и зачета заносятся преподавателем в зачетную ведомость, которая сдается в организационный отдел института в день зачета, а также выставляются в зачетную книжку студента.

6.4. Примеры оценочных средств для рубежных контролей, зачета

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ РУБЕЖНОГО КОНТРОЛЯ №1

1. Под действие Закона «О защите прав потребителей» не попадают отношения, вытекающие:

- а) из безвозмездных гражданско-правовых договоров;**
- б) из договоров, связанных с приобретением товаров;**
- в) из международных договоров.**

2. Отношения с участием потребителей по законодательству о защите прав потребителей носят:

- а) публичный характер;**
- б) частно-публичный характер;**

- в) плановый характер;
- г) частный характер.

3. Гражданско-правовые нормы Закона «О защите прав потребителей» носят:

- а) всегда императивный характер;
- б) императивный и диспозитивный характер;
- в) всегда диспозитивный характер.

4. Потребитель по законодательству о защите прав потребителей — это:

- а) гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности;
- б) гражданин, не имеющий намерения заказать, но имеющий намерения приобрести и использовать товары (работы, услуги) исключительно для предпринимательских целей;
- в) гражданин, имеющий намерения заказать и использовать товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных и иных нужд, не связанных с извлечением прибыли.

5. Изготовитель по законодательству о защите прав потребителей — это:

- а) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, выполняющие работы или оказывающие услуги потребителям по возмездному договору;
- б) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, реализующие товары потребителям по договору купли-продажи;
- в) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, производящие товары для реализации потребителям.

6. Исполнитель по законодательству о защите прав потребителей — это:

- а) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, выполняющие работы или оказывающие услуги потребителям по возмездному договору;
- б) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, производящие товары для реализации потребителям;
- в) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, реализующие товары потребителям по договору купли-продажи.

7. Продавец по законодательству о защите прав потребителей — это:

- а) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, производящие товары для реализации потребителям;
- б) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, реализующие товары потребителям по договору купли-продажи;**
- в) организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, выполняющие работы или оказывающие услуги потребителям по возмездному договору.

8. Импортер по законодательству о защите прав потребителей — это:

- а) индивидуальный предприниматель, осуществляющий импорт товара для его последующей реализации на территории РФ;
- б) организация независимо от организационно-правовой формы, осуществляющая импорт товара для его последующей реализации на территории РФ;
- в) организация независимо от организационно-правовой формы или индивидуальный предприниматель, осуществляющие импорт товара для его последующей реализации на территории РФ.**

9. Отношения в области защиты прав потребителей регулируются:

- а) Законом «О защите прав потребителей», Гражданским кодексом РФ;
- б) Законом «О защите прав потребителей», Гражданским кодексом РФ, а также принимаемыми в соответствии с ним иными федеральными законами и правовыми актами РФ;**
- в) Гражданским кодексом РФ, а также принимаемыми в соответствии с ним иными федеральными законами и правовыми актами РФ.

10. Закон «О защите прав потребителей» применяется:

- а) к отдельным видам гражданско-правовых договоров в части, не противоречащей Гражданскому кодексу РФ;
- б) ко всем договорам только в части, не противоречащей части первой ГК РФ;**
- в) ко всем видам гражданско-правовых договоров.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ РУБЕЖНОГО КОНТРОЛЯ №2

1. Какому органу Правительство РФ не вправе поручать принимать акты, содержащие нормы о защите прав потребителей:

- а) органам судебной защиты;
- б) органам юстиции;
- в) федеральным органам исполнительной власти.**

2. В соответствии с Законом РФ «О защите прав потребителей» безопасность товара (работы, услуги) — это:

- а) безопасность товара (работы, услуги) для жизни, здоровья потребителя, а также будущего поколения в процессе приобретения и использования товара (работы, услуги);
- б) безопасность товара (работы, услуги) для жизни, здоровья, имущества потребителя и окружающей среды при обычных условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации, а также безопасность процесса выполнения работы (оказания услуги);**
- в) безопасность товара (работы, услуги) для жизни, здоровья, имущества потребителя и окружающей среды при условиях, требующих какого-либо особого режима его использования, хранения, транспортировки и утилизации, а также безопасность процесса выполнения работы (оказания услуги).

3. Срок годности — это:

- а) период, по истечении которого товар (работа) считается непригодным для использования по назначению;**
- б) период, в течение которого изготовитель (исполнитель) обязуются обеспечивать потребителю возможность использования товара (работы) по назначению и нести ответственность за существенные недостатки;
- в) период, в течение которого в случае обнаружения в товаре (работе) недостатка изготовитель (исполнитель), продавец, уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель, импортер обязаны удовлетворить требования потребителя.

4. Если изготовитель (исполнитель) не установил на товар (работу) срок службы, он обязан обеспечить безопасность товара (работы) в течение:

- а) двух лет со дня передачи товара (работы) потребителю;
- б) пяти лет со дня передачи товара (работы) потребителю;
- в) десяти лет со дня передачи товара (работы) потребителю.**

5. Согласно Федеральному закону «О техническом регулировании» техническое регулирование — это:

- а) определенный порядок документального удостоверения соответствия продукции или иных объектов, процессов производства, эксплуатации,

хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнения работ или оказания услуг требованиям технических регламентов, положениям стандартов или условиям договоров;

б) правовое регулирование отношений в области установления, применения и исполнения обязательных требований к продукции, процессам производства, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, а также в области установления и применения на добровольной основе требований к продукции, процессам производства, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнению работ или оказанию услуг и правовое регулирование отношений в области оценки соответствия;

в) правовое регулирование отношений в области установления, применения и исполнения

обязательных требований к продукции или к связанным с ними процессам проектирования (включая изыскания), производства, строительства, монтажа, наладки, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, а также в области установления и применения на добровольной основе требований к продукции, процессам проектирования (включая изыскания), производства, строительства, монтажа, наладки, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнению работ или оказанию услуг и правовое регулирование отношений в области оценки соответствия.

6. Если установлено, что при соблюдении потребителем установленных правил использования, хранения или транспортировки товара (работы) он причиняет или может причинить вред жизни, здоровью, имуществу потребителя и окружающей среде, изготовитель обязан:

а) снять такой товар (работу, услугу) с производства;

б) незамедлительно приостановить его производство (реализацию) до устранения причин вреда, а в необходимых случаях принять меры по изъятию его из оборота и отзыву от потребителя;

в) принять меры по отзыву такого товара (работы, услуги) с внутреннего рынка и от потребителей.

7. В соответствии с Федеральным законом «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» санитарно-эпидемиологическое благополучие — это:

а) состояние здоровья населения, среды обитания человека, при котором отсутствует

вредное воздействие факторов среды обитания на человека и обеспечиваются благоприятные условия его жизнедеятельности;

б) состояние здоровья населения и среды обитания на определенной территории в

конкретно указанное время;

в) совокупность объектов, явлений и факторов окружающей среды, определяющих условия жизнедеятельности человека.

8. Подтверждение соответствия — это:

а) документальное удостоверение соответствия продукции или иных объектов, процессов

производства, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнения работ или оказания услуг требованиям технических регламентов, положениям стандартов или условиям договоров;

б) документальное удостоверение соответствия продукции или иных объектов, процессов проектирования (включая изыскания), производства, строительства, монтажа, наладки, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, выполнения работ или оказания услуг требованиям технических регламентов, положениям стандартов, сводов правил или условиям договоров;

в) деятельность по установлению правил и характеристик в целях их добровольного

многократного использования, направленная на достижение упорядоченности в сферах производства и обращения продукции и повышение конкурентоспособности продукции, работ или услуг.

9. Под существенным недостатком товара понимается:

а) неустранимый недостаток или недостаток, который не может быть устранен без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляется неоднократно, или проявляется вновь после его устранения, или другие подобные недостатки;

б) недостаток, который не может быть устранен без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявлен в течение гарантийного срока товара, или проявляется вновь после его устранения;

в) неустранимый недостаток или недостаток, который не может быть устранен без участия изготовителя товара, или выявляется неоднократно, или проявляется вновь после его устранения, или другие подобные недостатки.

10. В отношении товара, на который установлен гарантийный срок, продавец (изготовитель) отвечает за недостатки:

а) во всех случаях;

б) в случае, если недостатки возникли после передачи товара потребителю, вследствие

нарушения потребителем правил использования товара;

в) в случае, если недостатки возникли после передачи товаров потребителю, вследствие нарушения потребителем правил использования, хранения, транспортировки, действия третьих лиц или непреодолимой силы.

**Примерные вопросы к зачету по дисциплине
«Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав
потребителей»**

1. Правовое регулирование отношений в области защиты прав потребителей
2. Международные договоры Российской Федерации
3. Право потребителей на просвещение в области защиты прав потребителей
4. Качество товара (работы, услуги)
5. Права и обязанности изготовителя (исполнителя, продавца) в области установления срока службы, срока годности товара (работы), а также гарантийного срока на товар (работу)
6. Обязанность изготовителя обеспечить возможность ремонта и технического обслуживания товара
7. Право потребителя на безопасность товара (работы, услуги)
8. Право потребителя на информацию об изготовителе (исполнителе, продавце) и о товарах (работах, услугах)
9. Информация об изготовителе (исполнителе, продавце, владельце агрегатора)
10. Информация о товарах (работах, услугах)
11. Режим работы продавца (исполнителя)
12. Ответственность изготовителя (исполнителя, продавца, владельца агрегатора) за ненадлежащую информацию о товаре (работе, услуге)
13. Ответственность изготовителя (исполнителя, продавца, уполномоченной организации или уполномоченного индивидуального предпринимателя, импортера) за нарушение прав потребителей
14. Имущественная ответственность за вред, причиненный вследствие недостатков товара (работы, услуги)
15. Компенсация морального вреда
16. Недействительность условий договора, ущемляющих права потребителя
Формы и порядок оплаты при продаже товаров (выполнении работ, оказании услуг)
17. Судебная защита прав потребителей
18. Права потребителя при обнаружении в товаре недостатков
19. Сроки предъявления потребителем требований в отношении недостатков товара
20. Устранение недостатков товара изготовителем (продавцом, уполномоченной организацией или уполномоченным индивидуальным предпринимателем, импортером)
21. Замена товара ненадлежащего качества
22. Сроки удовлетворения отдельных требований потребителя
23. Ответственность продавца (изготовителя, уполномоченной организации или уполномоченного индивидуального предпринимателя, импортера) за просрочку выполнения требований потребителя

24. Расчеты с потребителем в случае приобретения им товара ненадлежащего качества
25. Право потребителя на обмен товара надлежащего качества
26. Дистанционный способ продажи товара
27. Сроки выполнения работ (оказания услуг)
28. Последствия нарушения исполнителем сроков выполнения работ (оказания услуг)
29. Права потребителя при обнаружении недостатков выполненной работы (оказанной услуги)
30. Сроки устранения недостатков выполненной работы (оказанной услуги)

7. ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

7.1. Основная литература

1. Защита прав потребителей [Электронный ресурс]: пособие / И.А. Шувалова. — М. : ИНФРА-М, 2019. — 166 с. - Доступ из ЭБС «znanium.com».
2. Юридическая защита прав и законных интересов потребителей товаров и услуг: особенности современной парадигмы [Электронный ресурс]: Учеб.-практ. пос. / А.Ф.Волынский, В.А.Прорвич - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 256 с. - Доступ из ЭБС «znanium.com».

7.2. Дополнительная литература

1. Егорова М.А. Коммерческое право [Электронный ресурс]: Учебник для вузов / Егорова М.А. - М.: Статут, 2013. - 640 с. - Доступ из ЭБС «znanium.com».
2. Рассолов М. М. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Коммерция (торговое дело)» / М. М. Рассолов; под ред. М. М. Рассолова, И. В. Петрова, П. В. Алексия. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА : Закон и право, 2012. - 503 с.— Доступ из ЭБС «znanium.com».
3. Толкачев А. Н. Коммерческое право [Электронный ресурс]: Учебное пособие / А. Н. Толкачев. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014. — 360 с. — Доступ из ЭБС «znanium.com».
4. Попондопуло В.Ф. Коммерческое (предпринимательское) право [Электронный ресурс]: Учебник / В.Ф. Попондопуло. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 608 с. — Доступ из ЭБС «znanium.com».

8. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

С методической литературой по самостоятельному изучению дисциплины «Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав потребителей» студенты могут ознакомиться на кафедре гражданско-правовых дисциплин юридического факультета Курганского государственного университета в электронной форме или в авторских рукописях преподавателей кафедры.

9. РЕСУРСЫ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

№	Интернет-ресурс	Краткое описание
1	http://znanium.com	Электронная юридическая библиотека
2	http://elibrary.ru	Электронная научная библиотека
3	https://cyberleninka.ru/	Электронная научная библиотека
4	http://koob.ru	Электронная библиотека

10. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

1. Справочно-правовая база ГАРАНТ.
 2. Справочно-правовая база КОНСУЛЬТАНТ ПЛЮС.
- Минимальные требования к операционной системе и программному обеспечению компьютера, используемого при показе слайдовых презентаций: Windows XP, Foxit Reader Pro версия 1.3.

11. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Компьютерный класс, мультимедийное оборудование (переносной персональный компьютер, мультимедийный проектор, мультимедийный экран).

Аннотация к рабочей программе дисциплины
«Правовое регулирование торговой деятельности и защита прав
потребителей»

образовательной программы высшего образования –
программы бакалавриата
40.03.01 – юриспруденция

Направленность (профиль):
Гражданское право и гражданский процесс

Трудоемкость дисциплины: 2 ЗЕ (72 академических часа)
Форма промежуточной аттестации: зачет

Семестр: 7 (очная форма обучения), 8 (очно-заочная форма обучения),
9 (заочная форма обучения)

Содержание дисциплины

Договор купли-продажи
Договор розничной купли продажи
Договор поставки
Договор контрактации
Права и обязанности производителя сельскохозяйственной продукции
Договор коммерческой концессии
Изменение и прекращение договора