

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Курганский государственный университет»
(КГУ)

Кафедра «Учет и внешнеэкономическая деятельность»



УТВЕРЖДАЮ:
Первый проректор
/Щербич С.Н./
09 2019 г.

Рабочая программа учебной дисциплины

Внешнеторговые контракты

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета
38.05.02 – Таможенное дело
Специализация:
Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Формы обучения: очная, очно-заочная, заочная.

Курган 2019

Рабочая программа дисциплины «Внешнеторговые контракты» составлена в соответствии с учебными планами по программе специалитета «Таможенное дело» (Организация внешнеэкономической деятельности предприятия), утвержденными:

- для очной формы обучения «29» августа 2019 года;
- для заочной формы обучения «29» августа 2019 года;
- для очно-заочной формы обучения «29» августа 2019 года.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры «Учёт и внешнеэкономическая деятельность» «05» сентября 2019 года, протокол № 1.

Рабочую программу составила:

к.э.н., доцент кафедры



И. А. Артамонова

Согласовано:

Заведующий кафедрой
«Учёт и внешнеэкономическая деятельность»



Н. Н. Зотова

Специалист по учебно-методической работе
Учебно-методического отдела



Г. В. Казанкова

Начальник Управления
образовательной деятельности



С. Н. Синицын

1 ОБЪЁМ ДИСЦИПЛИНЫ

Всего: 4 зачётных единицы трудоёмкости (144 академических часа)

Вид учебной работы	Очная форма обучения		Очно-заочная форма обучения	
	на всю дисциплину	семестр 8	на всю дисциплину	семестр 10
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	50	50	24	24
в том числе:				
Лекции	16	16	8	8
Практические занятия	34	34	16	16
Самостоятельная работа, всего часов	94	94	120	120
в том числе:				
Подготовка к экзамену	27	27	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	67	67	93	93
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144	144	144

Заочная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		10
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	8	8
в том числе:		
Лекции	2	2
Практические занятия	6	6
Самостоятельная работа, всего часов	136	136
в том числе:		
Подготовка контрольной работы	18	18
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	91	91
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144

2 МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Внешнеторговые контракты» входит в вариативную часть в цикл дисциплины по выбору вариативной части Блока 1.

В процессе изучения дисциплины особое внимание уделяется практическим вопросам организации и техники международных коммерческих операций: содержанию внешнеторговых контрактов купли-продажи, осуществлению операций через торгово-посредническое звено, другим видам операций; формированию знаний и умений студентов об основных этапах подготовки международной коммерческой сделки, подготовки и исполнения внешнеторгового контракта.

Освоение студентами курса «Внешнеторговые контракты» опирается на знания, умения, навыки и компетенции, полученные при изучении следующих дисциплин:

- Введение в профессиональную деятельность;
- Экономическая география и регионалистика мира;
- Мировая экономика и международные экономические отношения;
- Международные валютно-кредитные отношения;
- Психология делового общения;
- Межкультурное взаимодействие;
- Иностранный язык;
- Русский язык делового общения;
- Таможенно-тарифное регулирование ВЭД;
- Учет и налогообложение ВЭД;
- Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности;
- Таможенные платежи;
- Маркетинг;
- Организация ВЭД предприятия;
- Транспорт во внешнеэкономических связях;
- Основы ВЭД;
- Основы коммерческой деятельности;
- Транспортное обеспечение коммерческой деятельности;
- Таможенное оформление товаров и транспортных средств;
- Ценообразование во внешней торговле;
- Таможенные процедуры.

Требования к входным знаниям, умениям, навыкам и компетенциям:

- ОК-4 - готовность действовать в нестандартных ситуациях, нести социальную и этическую ответственность за принятые решения;
- ОК-6 - способность использовать основы философских знаний, анализировать главные этапы и закономерности исторического развития для осознания социальной значимости своей деятельности;
- ПК-1 - способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляю-

- щими деятельность в сфере таможенного дела;
- ПК-2 - способность осуществлять таможенный контроль и иные виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур;
 - ПК-8 - владением навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты;
 - ПК-11- умение осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;
 - ПК-12 - умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;
 - ПК-17 - умение выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности;
 - ПК-27 - способность организовывать деятельность исполнителей при осуществлении конкретных видов работ, предоставлении услуг;
 - ПК-37 - владение методикой расчета показателей, отражающих результативность деятельности таможенных органов;
 - ПК-38 - владение навыками анализа и прогнозирования поступления таможенных платежей в федеральный бюджет государства;
 - ПК-41 - способность представлять результаты научной деятельности в устной и письменной формах.

Знания, умения и навыки, полученные в процессе изучения курса «Внешнеторговые контракты» являются необходимыми для изучения следующих дисциплин учебного плана:

- Организация и техника внешнеторговых операций;
- Менеджер экспорта;
- Коммерческие риски;
- Валютное регулирование и валютный контроль;
- Практикум по таможенному декларированию.

3 ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Цель освоения дисциплины «Внешнеторговые контракты» – дать студентам теоретические и практические знания для проведения переговоров и составления внешнеторговых контрактов при осуществлении международных коммерческих сделок с учетом особенностей конкретных рынков.

Задачи изучения дисциплины:

- подготовка высококвалифицированных специалистов широкого профиля, способных к аналитической работе в условиях рыночной экономики;
- формирование знаний о сущности, организации и технике ведения переговоров при подготовке и заключении внешнеторговых контрактов;
- выявление специфики организации и техники оформления внешнеторговых контрактов при различных объектах внешнеэкономических сделок;
- формирование знаний о структуре и условиях внешнеторговых контрактов;

- овладение международными и российскими нормативно-правовыми основами заключения и исполнения внешнеторговых контрактов;
- приобретение практических навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых контрактов.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- ОК-2 готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала;
- ОК-7 способностью использовать основы экономических и математических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах;
- ОПК-5 способностью анализировать потенциал регионального, отраслевого и функционального строения национальной экономики.
- ПК-6 способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза.

В результате изучения указанной дисциплины студенты должны:

знать:

- способы решения профессиональных задач, при использовании творческого потенциала (ОК-2);
- механизм и условия применения и экономических и математических знаний (ОК-7);
- основные понятия и категории экономической географии и регионалистики; основные экономические законы и закономерности; принципы размещения природных ресурсов, населения и хозяйства в мире в целом и отдельных регионах и странах (ОПК-5);
- теоретические основы и нормы таможенного законодательства для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза (ПК-6);

уметь:

- планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы достижения (ОК-2);
- выявлять проблемы экономического и математического характера при анализе конкретных ситуаций и предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты (ОК-7);
- анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики (ОПК-5);
- производить расчет таможенной стоимости товаров для целей таможенного регулирования (ПК-6);

владеть:

- приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний при выполнении профессиональной деятельности (ОК-2);
- технологией использования информации экономического и математического содержания при осуществлении профессиональной деятельности (ОК-7);

- навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира (ОПК-5);
- методами контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза (ПК-6).

4 СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Учебно-тематический план

Очная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			Лекции	Практические занятия
Рубеж 1	1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	2	2
	2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	2	4
	3	Переговоры с зарубежными партнерами	2	4
	4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	2	4
	Рубежный контроль № 1			-
Рубеж 2	5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	2	4
	6	Внешнеторговые цены	2	4
	7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	2	4
	8	Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	2	4
	Рубежный контроль № 2			-
Всего:			16	34

Очно-заочная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			Лекции	Практические занятия
Рубеж 1	1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	1	2
	2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	1	2
	3	Переговоры с зарубежными партнерами	1	2
	4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация	1	1

		зация в международном частном праве.		
	Рубежный контроль № 1		-	1
	5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	1	2
	6	Внешнеторговые цены	1	2
	7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	1	2
	8	Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговые документы	1	1
	Рубежный контроль № 2		-	1
			Всего:	8
				16

Заочная форма обучения

Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
		Лекции	Практические занятия
1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеэкономической документации. Договорные обязательства международного характера.	-	2
2	Подготовка и заключение внешнеэкономических контрактов	1	-
3	Переговоры с зарубежными партнерами	-	2
4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	-	-
5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	1	-
6	Внешнеторговые цены	-	-
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	-	1
8	Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговые документы	-	1
		Всего:	6

4.2. Содержание лекционных занятий

Тема 1. Международная торговая сделка и основные группы внешнеэкономической документации. Договорные обязательства международного характера.

Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Классификация внешнеэкономических документов по группам

Тема 2. Подготовка и заключение внешнеэкономических контрактов

Поиск и выбор зарубежного партнера. Получение информации в стране и за рубежом. Способы выхода на внешний рынок. Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями. Понятие оферты, за-

проса, заказа. Виды оферты. Реквизиты оферты. Основные способы заключения экспортно-импортных сделок. Подготовка и подписание контракта. Изменение и аннулирование контракта. Регистрация и исполнение контракта.

Тема 3. Переговоры с зарубежными партнерами

Стиль переговоров. Предмет переговоров. Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешнеторговых партнеров. Телефонные переговоры. Личные встречи с иностранным партнером. Проведение презентаций. Виды презентаций. Стратегия и тактика переговоров. Этапы деловых переговоров. Планирование переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах. Общая практика проведения переговоров.

Тема 4. Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.

Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Коллизионные нормы. Арбитраж. Обычаи и обыкновения в международной торговле. Признаки торгового обычая. Правила применения торговых обычаев. Единообразные правила общего характера, применяемые по всем видам международных торговых сделок. Международные организации, разрабатывающие единообразные правила. Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА. Понятие и содержание типовых контрактов. Индивидуальные и общие условия контрактов. Сферы использования типовых контрактов. ЮНСИТРАЛ и электронная торговля. Типичные ошибки при заключении контрактов

Тема 5. Основные требования к содержанию международного договора поставки товара

Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки «Инкотермс». Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта. Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.

Тема 6. Внешнеторговые цены

Особенности определения цен внешнеторговых сделок. Виды цен. Валютная цена. Принципы определения внешнеторговых цен. Способы фиксации цены. Твердая цена. Цена с последующей фиксацией. Подвижная цена. Скользящая цена. Конкурентный лист и обоснование цены. Виды ценовых скидок. Анализ и расчет контрактных цен. Коммерческие поправки к внешнеторговой цене. Особенности формирования контрактных цен на экспорт-

ные и импортные товары.

Тема 7. Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка

Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам. Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота. Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками. Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга. Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах

Тема 8. Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы

Виды внешнеторговой документации. Объект страхования. Страховые риски. Условия страхования рисков. Страховщики. Страхователи. Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент. Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация. Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

4.3. Содержание практических занятий

№ раздела, темы	Наименование раздела, темы	Наименование и содержание практического занятия	Норматив времени, час.		
			очная форма обучения	очно-заочная форма обучения	заочная форма обучения
1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов	2	2	2
2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор ситуаций	4	2	-

3	Переговоры с зарубежными партнерами	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор ситуаций	4	2	2
4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	4	1	-
Рубежный контроль № 1			2	1	-
5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение ситуационных задач и тестов	4	2	-
6	Внешнеторговые цены	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение задач	4	2	-
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание ответов на вопросы; решение тестов	4	2	1
8	Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговые документы	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	4	1	1
Рубежный контроль № 2			2	1	-
Всего:			34	16	6

4.4. Контрольная работа

(для обучающихся заочной формы обучения)

Целью выполнения контрольной работы по изучаемой дисциплине является закрепление теоретических знаний, полученных при изучении курса «Внешнеторговые контракты» студенты анализируют поставленные преподавателем задачи и проблемы и с использованием учебно-методической литературы, справочных правовых систем и материалов, находят пути их разрешения. Контрольная работа выполняется в соответствии с методическими рекомендациями по выполнению контрольной работы.

5 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

При прослушивании лекций рекомендуется в конспекте отмечать наиболее важные моменты, на которых акцентирует внимание преподаватель,

направленные на качественное изучение и повторение излагаемого учебного материала.

Преподавателем запланировано использование при чтении лекций технологии учебной дискуссии, студентам рекомендуется фиксировать наиболее интересные моменты с целью их активного обсуждения на практических занятиях. Залогом качественного проведения практических занятий является самостоятельная подготовка к ним студентов, путём повторения, прослушанного на занятиях и зафиксированного в конспекте материала лекции. По непонятным моментам рекомендуется подготовить вопросы и обсудить их с преподавателем в ходе практического занятия.

Преподавателем запланировано применение на практических занятиях коллективного взаимодействия и разбора конкретных ситуаций, приветствуется групповой метод выполнения практических заданий, а также взаимооценка и обсуждение результатов выполнения практических работ.

Для текущего контроля успеваемости по очной, очно-заочной, заочной форме обучения преподавателем используется балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности. Рекомендуется тщательно прорабатывать материал дисциплины при самостоятельной работе, участвовать во всех формах обсуждения и взаимодействия, как на лекциях, так и на практических занятиях в целях лучшего освоения материала и получения высокой оценки по результатам освоения дисциплины.

Выполнение самостоятельной работы подразумевает самостоятельное изучение разделов дисциплины, подготовку к практическим занятиям и рубежным контролям (для обучающихся очной, очно-заочной форм обучения), выполнение контрольной работы (для обучающихся заочной формы обучения), подготовку к экзамену.

Рекомендуемая трудоёмкость самостоятельной работы представлена в таблице:

Рекомендуемый режим самостоятельной работы

Наименование вида самостоятельной работы	Рекомендуемая трудоёмкость, акад. час.		
	очная форма обучения	очно- заочная форма обу- чения	заочная форма обучения
Самостоятельное изучение тем дисциплины:	29	73	85
Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	3	9	10
Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	4	9	11
Переговоры с зарубежными партнерами	4	9	11
Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	3	9	10
Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	4	9	11
Внешнеторговые цены	3	9	10

Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	4	9	11
Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	4	10	11
Подготовка к практическим занятиям (по 2 часа на каждое занятие)	34	16	6
Подготовка к рубежным контролям (по 2 часа на каждый рубеж)	4	4	-
Выполнение контрольной работы	-	-	18
Подготовка к экзамену/зачёту	27	27	27
Всего:	94	120	136

6 ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1 Перечень оценочных средств

- 1 Балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности студентов в КГУ (для очной, очно-заочной, заочной форм обучения);
- 2 Контрольная работа (для заочной формы обучения);
- 3 Отчеты студентов по самостоятельным работам.
- 4 Банк заданий к рубежным контролям № 1, № 2 (для очной, очно-заочной формы обучения);
- 5 Перечень вопросов к экзамену.

6.2 Система балльно-рейтинговой оценки работы студентов по дисциплине

Очная форма обучения

1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения студентов на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 8 семестр						
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Практические занятия (посещение и работа)	Рубежный контроль № 1	Рубежный контроль № 2	Творческое задание	Экзамен
		Балльная оценка:	до 8	до 30	до 10	до 10	до 12	до 30
	Примечания:	8 лекций по 1 баллу (8*1=8)	до 2-х баллов за 2-х часовую практическую работу (2*15=30)	на 8 практич. занятии	на 17 практич. занятии	качество выполнения задания		

Очно-заочная форма обучения

1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения студентов на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 10 семестр						
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Практические занятия (посещение и работа)	Рубежный контроль № 1	Рубежный контроль № 2	Творческое задание	Экзамен
		Балльная оценка:	до 8	до 32	до 12	до 12	до 6	до 30

	учебном занятии)	Примечания:	4 лекции по 2 балла (4*2=8)	до 4-х баллов за практическую работу (4*8=32)	на 4 практич. занятия	на 8 практич. занятия	качество выполнения задания	
Заочная форма обучения (при использовании)								
1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения студентов на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 10 семестр						
		Вид учебной работы:	Выполнение и защита контрольной работы	Посещение лекций	Практические занятия (посещение и работа)	Экзамен		
		Балльная оценка:	до 48	до 4	до 18	до 30		
		Примечания:	качество контрольной работы	по 2 балла за 1 час (2*2 = 4)	до 3-х баллов за 1 час практической работы (3*6 = 18)			
2	Критерий пересчета баллов в традиционную оценку по итогам работы в семестре и экзамена	60 и менее баллов – неудовлетворительно; 61...73 – удовлетворительно; 74... 90 – хорошо; 91...100 – отлично						
3	Критерии допуска к промежуточной аттестации, возможности получения автоматической экзаменационной оценки по дисциплине, возможность получения бонусных баллов	<p>Для допуска к промежуточной аттестации (экзамен) студент должен набрать по итогам текущего и рубежного контроля не менее 50 баллов и должен выполнить все практические работы и контрольную работу (для студентов заочной формы обучения).</p> <p>Для получения экзаменационной оценки «автоматически» студенту необходимо набрать следующее минимальное количество баллов:</p> <ul style="list-style-type: none"> – 68 для получения «автоматически» оценки «удовлетворительно». <p>По согласованию с преподавателем студенту, набравшему минимум 68 баллов, могут быть добавлены дополнительные (бонусные) баллы за активность на консультациях, активное участие в научной и методической работе, оригинальность принятых решений в ходе выполнения практических работ, за участие в значимых учебных и вне учебных мероприятиях кафедры и выставлена за экзамен «автоматически» оценка «хорошо» или «отлично».</p>						
4	Формы и виды учебной работы для неуспевающих (восстановившихся на курсе обучения) студентов для получения недостающих баллов в конце семестра	<p>В случае если к промежуточной аттестации (экзамен) набрана сумма менее 50 баллов, студенту необходимо набрать недостающее количество баллов за счет выполнения дополнительных заданий, до конца последней (зачетной) недели семестра. При этом необходимо проработать материал всех пропущенных практических работ.</p> <p>Формы дополнительных заданий (назначаются преподавателем):</p> <ul style="list-style-type: none"> – выполнение и защита пропущенной практической работы (при невозможности дополнительного проведения практической работы преподаватель устанавливает форму дополнительного задания по тематике пропущенной практической работы самостоятельно) – до 8 баллов. <p>Ликвидация академических задолженностей, возникших из-за разности в учебных планах при переводе или восстановлении, проводится путем выполнения дополнительных заданий, форма и объем которых определяется преподавателем.</p>						

6.3 Процедура оценивания результатов освоения дисциплины

Рубежные контроли проводятся в форме письменного ответа на вопросы, зачет с оценкой проводится в форме билетов. Перед проведением каждого рубежного контроля преподаватель прорабатывает со студентами основную материал соответствующих разделов дисциплины в форме краткой лекции-дискуссии.

Варианты заданий для рубежных контролей № 1, № 2 очной формы

обучения состоят из 5 вопросов, за каждый правильный ответ студенту выставляется 2 балла. Варианты заданий для рубежных контролей № 1, № 2 очно-заочной формы обучения состоят из 3 вопросов, за каждый правильный ответ студенту выставляется 4 балла. На рубежный контроль отводится: очная форма обучения – 2 часа, очно-заочная форма обучения – 1 час. Преподаватель оценивает в баллах результаты рубежного контроля каждого студента по количеству правильных ответов и заносит в ведомость учёта текущей успеваемости.

Экзамен проводится по экзаменационным билетам, в каждом билете 3 вопроса, максимальная оценка за каждый правильный ответ 10 баллов. Время на подготовку 30 минут.

Результаты текущего контроля успеваемости и экзамена заносятся преподавателем в экзаменационную ведомость, которая сдается в организационный отдел института в день экзамена, а также выставляются в зачётную книжку студента.

6.4 Примеры оценочных средств для рубежных контролей, экзамена

для 1-го рубежного контроля:

- 1 Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка.
- 2 Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки.
- 3 Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.
- 4 Методы осуществления международных коммерческих операций.
- 5 Поиск и выбор зарубежного партнера.
- 6 Получение информации в стране и за рубежом.
- 7 Способы выхода на внешний рынок.
- 8 Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями.
- 9 Понятие оферты
- 10 Понятие запроса, заказа.
- 11 Подготовка и подписание контракта.
- 12 Изменение и аннулирование контракта.
- 13 Регистрация и исполнение контракта.
- 14 Стиль переговоров. Предмет переговоров.
- 15 Стратегия и тактика переговоров.
- 16 Этапы деловых переговоров.
- 17 Планирование переговоров.
- 18 Общая практика проведения переговоров.
- 19 Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешне-торговых партнеров
- 20 Этапы деловых переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах.
- 21 Проведение презентаций. Виды презентаций
- 22 Общая практика проведения переговоров.

для 2-го рубежного контроля:

- 1 Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Международные организации, разрабатывающие единообразные правила.
- 2 Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА.
- 3 Понятие и содержание типовых контрактов. Сферы использования типовых контрактов.
- 4 Типичные ошибки при заключении контрактов
- 5 Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
- 6 Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии.
- 7 Базисные условия поставки «Инкотермс».
- 8 Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
- 9 Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
- 10 Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.
- 11 Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
- 12 Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
- 13 Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.
- 14 Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
- 15 Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
- 16 Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
- 17 Виды внешнеторговой документации.
- 18 Страхование во внешней торговле: объект страхования, страховщики, страхователи.
- 19 Страхование во внешней торговле: страховые риски, условия страхования рисков, страховое возмещение и обеспечение.
- 20 Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент.
- 21 Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
- 22 Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии бан-

**Примерные вопросы к экзамену
(очная, очно-заочная, заочная формы обучения)**

- 1 Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка.
- 2 Форма заключения внешнеэкономической сделки.
- 3 Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.
- 4 Классификация внешнеторговых операций по группам. Методы осуществления международных коммерческих операций.
- 5 Стилль переговоров. Стратегия и тактика переговоров. Планирование переговоров.
- 6 Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешнеторговых партнеров
- 7 Этапы деловых переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах.
- 8 Проведение презентаций. Виды презентаций
- 9 Общая практика проведения переговоров.
- 10 Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Международные организации, разрабатывающие единообразные правила.
- 11 Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА.
- 12 Понятие и содержание типовых контрактов. Сферы использования типовых контрактов.
- 13 Типичные ошибки при заключении контрактов
- 14 Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
- 15 Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии.
- 16 Базисные условия поставки «Инкотермс».
- 17 Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
- 18 Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
- 19 Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.
- 20 Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
- 21 Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
- 22 Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.

- 23 Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
- 24 Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
- 25 Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
- 26 Виды внешнеторговой документации.
- 27 Объект страхования. Страховые риски. Условия страхования рисков. Страховщики. Страхователи.
- 28 Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент.
- 29 Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
- 30 Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

6.5 Фонд оценочных средств

Полный банк заданий для текущего, рубежных контролей и промежуточной аттестации по дисциплине, показатели, критерии, шкалы оценивания компетенций, методические материалы, определяющие процедуры оценивания образовательных результатов, приведены в учебно-методическом комплексе дисциплины.

7 ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

7.1 Основная учебная литература

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (30 ноября 1994 года № 51-ФЗ).
- 2 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
- 3 Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ.
- 4 Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
- 5 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 16.07.2019) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».

7.2 Дополнительная учебная литература

- 1 Внешнеторговый контракт: содержание, документы, учет, налогообложение : практическое пособие / Н. Б. Корепанова. – М. : ИНФРА-М, 2019. –

- 237 с. – (Просто, кратко, быстро). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/1022303>.
- 2 Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт = Contracts in Foreign Trade : учебное пособие / Н. М. Громова. – 2-е изд., испр. – Москва : Магистр, ИНФРА-М, 2018. – 144 с. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/952081>.
 - 3 Забелин, В. Г. Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение : учебное пособие / В. Г. Забелин, Е. В. Зарецкая. – М. : Альтаир-МГАВТ, 2015. – 80 с. – URL : <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=537736>.
 - 4 Купля-продажа товаров во внешнеторговом обороте : учебное пособие / С. В. Николюкин. – М. : Юстицинформ, 2010. – (Образование). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/217353>.
 - 5 Внешняя торговля Российской Федерации / В. Н. Бурмистров; Всероссийская академия внешней торговли. – М. : Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. – 416 с. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/228804>.
 - 6 Внешняя торговля : словарь-справочник / А. О. Руднева. – М. : НИЦ Инфра-М, 2013. – (Библиотека словарей "ИНФРА-М") – URL : <http://znanium.com/catalog/product/346439>.
 - 7 Межкультурная коммуникация. От системного подхода к синергетической парадигме : учебное пособие / В. Г. Зинченко, В. Г. Зусман, З. И. Кирнозе. – М. : Флинта; СПб. : Наука, 2007. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/131022>.
 - 8 Межкультурная коммуникация : учебное пособие / А. П. Садохин. – М. : Альфа-М, ИНФРА-М, 2009. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/177054>.
 - 9 Воног, В. В. Межкультурная коммуникация русского населения Сибири и китайской диаспоры : монография / В. В. Воног. – Красноярск : Сиб. федер. ун-т, 2011. – 104 с. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/441101>.
 - 10 Система письма в английском языке и современный узус: язык, виртуальная коммуникация, реклама : монография / Иванова Н. К., Кузьмина Р. В., Мощева С. В. – М. : ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2014 – 238 с. – (Научная мысль). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/445126>.
 - 11 Лепехин, Н. Н. Переговорная деятельность. Менеджмент, аналитика, коммуникация / Н. Н. Лепехин. – М. : Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2014. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/451224>.

8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

- 1 Артамонова И.А. «Внешнеторговые контракты» : методические указания к выполнению контрольной работы для студентов заочной формы обучения специальности 38.05.02 «Таможенное дело». – Курган : изд-во Курганского гос. унив.-та, 2019.

9 РЕСУРСЫ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

- 1 www.gks.ru
- 2 www.consultant.ru
- 3 Система поддержки учебного процесса dist.kgsu.ru
- 4 <http://dspace.kgsu.ru> (ЭБС КГУ)
- 5 <https://www.cbr.ru>
- 6 <https://www.minfin.ru>
- 7 www.moex.com

10 ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

При чтении лекций используются слайдовые презентации. Минимальные требования к операционной системе и программному обеспечению компьютера, используемого при показе слайдовых презентаций: Windows XP, Foxit Reader Pro версия 1.3.

11 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Компьютерный класс, мультимедийное оборудование (переносной персональный компьютер, мультимедийный проектор, мультимедийный экран).

Аннотация к рабочей программе дисциплины
«Внешнеторговые контракты»

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета

38.05.02 - Таможенное дело

специализация: Организация внешнеэкономической деятельности
предприятия

Трудоемкость дисциплины: 4 ЗЕ (144 академических часа)
Семестр: 8 (очная), 10 (очно-заочная), 10 (заочная формы обучения).
Форма промежуточной аттестации: экзамен.

Содержание дисциплины

Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.
Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов.
Переговоры с зарубежными партнерами.
Стандартизация условий и унификация права международной торговли.
Унификация и гармонизация в международном частном праве.
Основные требования к содержанию международного договора поставки товара.
Внешнеторговые цены.
Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка.
Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы.