

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Курганский государственный университет»
(КГУ)

Кафедра «Учет и внешнеэкономическая деятельность»



УТВЕРЖДАЮ:

Первый проректор

/Змызгова Т.Р./

31 августа 2022 г.

Рабочая программа учебной дисциплины

Внешнеторговые контракты

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета
38.05.02 – Таможенное дело
Специализация:
Организация внешнеэкономической деятельности

Формы обучения: очная, заочная.

Рабочая программа дисциплины «Внешнеторговые контракты» составлена в соответствии с учебными планами по программе специалитета «Таможенное дело» (Организация внешнеэкономической деятельности), утвержденными:

- для очной формы обучения «30» 08 2022 года;
- для заочной формы обучения «30» 08 2022 года;

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры «Учёт и внешнеэкономическая деятельность» «31» 08 2022 года, протокол № 1.

Рабочую программу составила:

к.э.н., доцент кафедры



И. А. Артамонова

Согласовано:

Заведующий кафедрой

«Учёт и внешнеэкономическая деятельность»



Н. Н. Зотова

Специалист по учебно-методической работе
Учебно-методического отдела



Г. В. Казанкова

Начальник Управления
образовательной деятельности



И. В. Григоренко

1 ОБЪЁМ ДИСЦИПЛИНЫ

Всего: 4 зачётных единицы трудоёмкости (144 академических часа)

Очная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	семестр
		8
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	48	48
в том числе:		
Лекции	16	16
Практические занятия	32	32
Самостоятельная работа, всего часов	96	96
в том числе:		
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	69	69
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144

Заочная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		8
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	12	12
в том числе:		
Лекции	4	4
Практические занятия	8	8
Самостоятельная работа, всего часов	132	132
в том числе:		
Подготовка контрольной работы	18	18
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	87	87
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144

2 МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Внешнеторговые контракты» входит в вариативную часть цикла дисциплины по выбору вариативной части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1.

В процессе изучения дисциплины особое внимание уделяется практическим вопросам организации и техники международных коммерческих операций: содержанию внешнеторговых контрактов купли-продажи, осуществлению операций через торгово-посредническое звено, другим видам операций; формированию знаний и умений студентов об основных этапах подготовки международной коммерческой сделки, подготовки и исполнения внешнеторгового контракта.

Освоение студентами курса «Внешнеторговые контракты» опирается на знания, умения, навыки и компетенции, полученные при изучении следующих дисциплин:

- Введение в профессиональную деятельность;
- Экономическая география и регионалистика мира;
- Мировая экономика и международные экономические отношения;
- Международные валютно-кредитные отношения;
- Межкультурное взаимодействие;
- Иностранный язык;
- Русский язык делового общения;
- Таможенно-тарифное регулирование ВЭД;
- Торгово-экономические отношения России в современных условиях;
- Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности;
- Таможенные платежи;
- Особенности и тенденции развития мировой торговли;
- Товарная номенклатура ВЭД;
- Транспорт во внешнеэкономических связях;
- Основы ВЭД;
- Основы коммерческой деятельности.

Требования к входным знаниям, умениям, навыкам и компетенциям:

- УК-1. Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, выработать стратегию действий;
- УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия;
- УК-5. Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия;
- УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности;
- ОПК-1. Способен применять знания в сфере экономики и управления, анализировать потенциал и тенденции развития российской и мировой

- экономик для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности;
- ОПК-3. Способен разрабатывать обоснованные организационно-управленческие решения (оперативного и стратегического уровней) в профессиональной деятельности;
 - ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности;
 - ОПК-6. Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности;
 - ПК-2. Способность осуществлять таможенный контроль и иные виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур;
 - ПК-4. Способность определять код товара и контролировать заявленный код в соответствии с ТН ВЭД;
 - ПК-5. Способность применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения товаров;
 - ПК-6. Способность применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза;
 - ПК-8. Владение навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты;
 - ПК-10. Умение контролировать соблюдение валютного законодательства Российской Федерации при перемещении через таможенную границу Таможенного союза;
 - ПК-16. Умение применять систему управления рисками в профессиональной деятельности;
 - ПК-27. Способность организовывать деятельность исполнителей при осуществлении конкретных видов работ, предоставлении услуг.

Знания, умения и навыки, полученные в процессе изучения курса «Внешнеторговые контракты» являются необходимыми для изучения следующих дисциплин учебного плана:

- Организация и техника внешнеторговых операций;
- Экспортный менеджер;
- Валютное регулирование и валютный контроль.

2 ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Цель освоения дисциплины «Внешнеторговые контракты» – дать студентам теоретические и практические знания для проведения переговоров и составления внешнеторговых контрактов при осуществлении международных коммерческих сделок с учетом особенностей конкретных рынков.

Задачи изучения дисциплины:

- подготовка высококвалифицированных специалистов широкого профиля, способных к аналитической работе в условиях рыночной экономики;
- формирование знаний о сущности, организации и технике ведения переговоров при подготовке и заключении внешнеторговых контрактов;
- выявление специфики организации и техники оформления внешнеторговых контрактов при различных объектах внешнеэкономических сделок;
- формирование знаний о структуре и условиях внешнеторговых контрактов;
- овладение международными и российскими нормативно-правовыми основами заключения и исполнения внешнеторговых контрактов;
- приобретение практических навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых контрактов.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- УК-2. Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла;
- ПК-6 способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза.

В результате изучения указанной дисциплины студенты должны знать:

- способы решения профессиональных задач, при использовании творческого потенциала (УК-2);
- механизм и условия применения экономических и математических знаний (УК-2);
- основные понятия и категории экономической географии и регионалистики; основные экономические законы и закономерности; принципы размещения природных ресурсов, населения и хозяйства в мире в целом и отдельных регионах и странах (УК-2, ПК-6);
- теоретические основы и нормы таможенного законодательства для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС (ПК-6);

уметь:

- планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы достижения (УК-2);
- выявлять проблемы экономического и математического характера при анализе конкретных ситуаций и предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты (УК-2);
- анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики (УК-2, ПК-6);
- производить расчет таможенной стоимости товаров для целей таможенного регулирования (ПК-6);

владеть:

- приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний

- при выполнении профессиональной деятельности (УК-2);
- технологией использования информации экономического и математического содержания при осуществлении профессиональной деятельности (УК-2);
 - навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира (УК-2);
 - методами контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС (ПК-6).

4 СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Учебно-тематический план

Очная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			Лекции	Практические занятия
Рубеж 1	1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	2	2
	2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	2	4
	3	Переговоры с зарубежными партнерами	2	4
	4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	2	2
	Рубежный контроль № 1			-
Рубеж 2	5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	2	4
	6	Внешнеторговые цены	2	4
	7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	2	4
	8	Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	2	4
	Рубежный контроль № 2			-
Всего:			16	32

Заочная форма обучения

Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
		Лекции	Практические занятия
1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	-	1

2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	1	1
3	Переговоры с зарубежными партнерами	-	1
4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	1	-
5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	1	2
6	Внешнеторговые цены	-	1
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	-	1
8	Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	1	1
Всего:		4	8

4.2. Содержание лекционных занятий

Тема 1. Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.

Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка. Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Классификация внешнеторговых документов по группам

Тема 2. Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов

Поиск и выбор зарубежного партнера. Получение информации в стране и за рубежом. Способы выхода на внешний рынок. Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями. Понятие оферты, запроса, заказа. Виды оферты. Реквизиты оферты. Основные способы заключения экспортно-импортных сделок. Подготовка и подписание контракта. Изменение и аннулирование контракта. Регистрация и исполнение контракта.

Тема 3. Переговоры с зарубежными партнерами

Стиль переговоров. Предмет переговоров. Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешнеторговых партнеров. Телефонные переговоры. Личные встречи с иностранным партнером. Проведение презентаций. Виды презентаций. Стратегия и тактика переговоров. Этапы деловых переговоров. Планирование переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах. Общая практика проведения переговоров.

Тема 4. Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.

Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Коллизионные нормы. Арбитраж. Обычаи и обыкновения в международной торговле. Признаки торгового обычая. Правила применения торговых обычаев. Единообразные правила общего характера, применяемые по всем видам международных торговых сделок. Международные организации, разрабаты-

вающие единообразные правила. Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА. Понятие и содержание типовых контрактов. Индивидуальные и общие условия контрактов. Сферы использования типовых контрактов. ЮНСИТРАЛ и электронная торговля. Типичные ошибки при заключении контрактов.

Тема 5. Основные требования к содержанию международного договора поставки товара

Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки «Инкотермс». Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта. Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.

Тема 6. Внешнеторговые цены

Особенности определения цен внешнеторговых сделок. Виды цен. Валютные цены. Принципы определения внешнеторговых цен. Способы фиксации цены. Твердая цена. Цена с последующей фиксацией. Подвижная цена. Скользящая цена. Конкурентный лист и обоснование цены. Виды ценовых скидок. Анализ и расчет контрактных цен. Коммерческие поправки к внешнеторговой цене. Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары.

Тема 7. Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка

Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам. Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота. Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками. Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга. Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах

Тема 8. Страхование во внешнеторговой деятельности.

Внешнеторговые документы

Виды внешнеторговой документации. Объект страхования. Страховые

риски. Условия страхования рисков. Страховщики. Страхователи. Товарно-распорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарно-транспортная накладная. Коносамент. Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация. Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

4.3. Содержание практических занятий

№ раздела, темы	Наименование раздела, темы	Наименование и содержание практического занятия	Норматив времени, час.	
			очная форма обучения	заочная форма обучения
1	Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов	2	1
2	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор ситуаций	4	1
3	Переговоры с зарубежными партнерами	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор ситуаций	4	1
4	Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	2	-
Рубежный контроль № 1			2	-
5	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение ситуационных задач и тестов	4	2
6	Внешнеторговые цены	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение задач	4	1
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание ответов на вопросы; решение тестов	4	1

8	Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономические документы	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	4	1
Рубежный контроль № 2			2	-
			Всего:	8

4.4. Контрольная работа (для обучающихся заочной формы обучения)

Целью выполнения контрольной работы по изучаемой дисциплине является закрепление теоретических знаний, полученных при изучении курса «Внешнеэкономические контракты» студенты анализируют поставленные преподавателем задачи и проблемы и с использованием учебно-методической литературы, справочных правовых систем и материалов, находят пути их разрешения. Контрольная работа выполняется в соответствии с методическими рекомендациями по выполнению контрольной работы.

5 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

При прослушивании лекций рекомендуется в конспекте отмечать наиболее важные моменты, на которых акцентирует внимание преподаватель, направленные на качественное изучение и повторение излагаемого учебного материала. Преподавателем запланировано использование при чтении лекций технологии учебной дискуссии, студентам рекомендуется фиксировать наиболее интересные моменты с целью их активного обсуждения на практических занятиях. Залогом качественного проведения практических занятий является самостоятельная подготовка к ним студентов, путём повторения, прослушанного на занятиях и зафиксированного в конспекте материала лекции. По непонятным моментам рекомендуется подготовить вопросы и обсудить их с преподавателем в ходе практического занятия. Преподавателем запланировано применение на практических занятиях коллективного взаимодействия и разбора конкретных ситуаций, приветствуется групповой метод выполнения практических заданий, а также самооценка и обсуждение результатов выполнения практических работ.

Для текущего контроля успеваемости по очной форме обучения преподавателем используется балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности. Рекомендуется тщательно прорабатывать материал дисциплины при самостоятельной работе, участвовать во всех формах обсуждения и взаимодействия, как на лекциях, так и на практических занятиях в целях лучшего освоения материала и получения высокой оценки по результатам освоения дисциплины.

Выполнение самостоятельной работы подразумевает самостоятельное изучение разделов дисциплины, подготовку к практическим занятиям и рубежным контролям, выполнение творческого задания (для обучающихся очной формы обучения), выполнение контрольной работы (для обучающихся

заочной формы обучения), подготовку к экзамену. Рекомендуемая трудоёмкость самостоятельной работы представлена в таблице:

Рекомендуемый режим самостоятельной работы

Наименование вида самостоятельной работы	Рекомендуемая трудоёмкость, акад. час.	
	очная форма обучения	заочная форма обучения
Самостоятельное изучение тем дисциплины:	24	79
Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.	3	10
Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	3	10
Переговоры с зарубежными партнерами	3	10
Стандартизация условий и унификация права международной торговли. Унификация и гармонизация в международном частном праве.	3	9
Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	3	10
Внешнеторговые цены	3	10
Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	3	10
Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	3	10
Подготовка к практическим занятиям (по 2 часа на каждое занятие)	32	8
Подготовка к рубежным контролям (по 2 часа на каждый рубеж)	4	-
Выполнение контрольной работы	-	18
Подготовка творческого задания	9	
Подготовка к экзамену/зачёту	27	27
Всего:	96	132

6 ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1 Перечень оценочных средств

- 1 Балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности студентов в КГУ (для очной формы обучения);
- 2 Контрольная работа (для заочной формы обучения);
- 3 Задания для творческого задания (очная форма обучения);
- 4 Банк заданий к рубежным контролям № 1, № 2 (для очной формы обучения);
- 5 Перечень вопросов к экзамену (для очной и заочной форм обучения).

6.2 Система балльно-рейтинговой оценки работы студентов по дисциплине

Очная форма обучения

1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения студентов на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 8 семестр						
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Практические занятия (посещение и работа)	Рубежный контроль № 1	Рубежный контроль № 2	Творческое задание	Экзамен
		Балльная оценка:	до 8	до 28	до 12	до 12	до 10	до 30
	Примечания:	8 лекций по 1 баллу (8*1=8)	до 2-х баллов за 2-х часовую практическую работу (2*14=28)	на 7 практич. занятия	на 16 практич. занятия	качество выполнения задания		
2	Критерий пересчета баллов в традиционную оценку по итогам работы в семестре и экзамена	60 и менее баллов – неудовлетворительно; 61...73 – удовлетворительно; 74... 90 – хорошо; 91...100 – отлично						
3	Критерии допуска к промежуточной аттестации, возможности получения автоматической экзаменационной оценки по дисциплине, возможность получения бонусных баллов	<p>Для допуска к промежуточной аттестации (экзамен) студент должен набрать по итогам текущего и рубежного контроля не менее 50 баллов и должен выполнить все практические работы и контрольную работу (для студентов заочной формы обучения).</p> <p>Для получения экзаменационной оценки «автоматически» студенту необходимо набрать следующее минимальное количество баллов:</p> <ul style="list-style-type: none"> – 68 для получения «автоматически» оценки «удовлетворительно». <p>По согласованию с преподавателем студенту, набравшему минимум 68 баллов, могут быть добавлены дополнительные (бонусные) баллы за активность на консультациях, активное участие в научной и методической работе, оригинальность принятых решений в ходе выполнения практических работ, за участие в значимых учебных и вне учебных мероприятиях кафедры и выставлена за экзамен «автоматически» оценка «хорошо» или «отлично».</p>						
4	Формы и виды учебной работы для неуспевающих (восстановившихся на курсе обучения) студентов для получения недостающих баллов в конце семестра	<p>В случае если к промежуточной аттестации (экзамен) набрана сумма менее 50 баллов, студенту необходимо набрать недостающее количество баллов за счет выполнения дополнительных заданий, до конца последней (зачетной) недели семестра. При этом необходимо проработать материал всех пропущенных практических работ.</p> <p>Формы дополнительных заданий (назначаются преподавателем):</p> <ul style="list-style-type: none"> – выполнение и защита пропущенной практической работы (при невозможности дополнительного проведения практической работы преподаватель устанавливает форму дополнительного задания по тематике пропущенной практической работы самостоятельно) – до 8 баллов. <p>Прохождение рубежного контроля – баллы в зависимости от рубежа.</p> <p>Ликвидация академических задолженностей, возникших из-за разности в учебных планах при переводе или восстановлении, проводится путем выполнения дополнительных заданий, форма и объем которых определяется преподавателем.</p>						

6.3 Процедура оценивания результатов освоения дисциплины

Рубежные контроли проводятся в форме письменного ответа на вопросы, экзамен проводится в форме билетов. Перед проведением каждого рубежного контроля преподаватель прорабатывает со студентами основную ма-

териал соответствующих разделов дисциплины в форме краткой лекции-дискуссии.

Варианты заданий для рубежных контролей № 1, № 2 очной формы обучения состоят из 4 вопросов, за каждый правильный ответ студенту выставляется 3 балла. На рубежный контроль отводится очная форма обучения – 2 часа. Преподаватель оценивает в баллах результаты рубежного контроля каждого студента по количеству правильных ответов и заносит в ведомость учёта текущей успеваемости.

Экзамен проводится по экзаменационным билетам, в каждом билете 3 теоретических вопроса, максимальная оценка за каждый правильный ответ 10 баллов. Время на подготовку 30 минут.

Результаты текущего контроля успеваемости и экзамена заносятся преподавателем в экзаменационную ведомость, которая сдается в организационный отдел института в день экзамена, а также выставляются в зачётную книжку студента.

6.4 Примеры оценочных средств для рубежных контролей, экзамена

для 1-го рубежного контроля:

- 1 Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка.
- 2 Форма и порядок заключения внешнеэкономической сделки.
- 3 Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.
- 4 Методы осуществления международных коммерческих операций.
- 5 Поиск и выбор зарубежного партнера.
- 6 Получение информации в стране и за рубежом.
- 7 Способы выхода на внешний рынок.
- 8 Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями.
- 9 Понятие оферты
- 10 Понятие запроса, заказа.
- 11 Подготовка и подписание контракта.
- 12 Изменение и аннулирование контракта.
- 13 Регистрация и исполнение контракта.
- 14 Стиль переговоров. Предмет переговоров.
- 15 Стратегия и тактика переговоров.
- 16 Этапы деловых переговоров.
- 17 Планирование переговоров.
- 18 Общая практика проведения переговоров.
- 19 Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешне-торговых партнеров
- 20 Этапы деловых переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах.
- 21 Проведение презентаций. Виды презентаций
- 22 Общая практика проведения переговоров.

для 2-го рубежного контроля:

- 1 Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Международные организации, разрабатывающие единообразные правила.
- 2 Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА.
- 3 Понятие и содержание типовых контрактов. Сферы использования типовых контрактов.
- 4 Типичные ошибки при заключении контрактов
- 5 Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
- 6 Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии.
- 7 Базисные условия поставки «Инкотермс».
- 8 Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
- 9 Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
- 10 Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.
- 11 Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
- 12 Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
- 13 Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.
- 14 Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
- 15 Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
- 16 Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
- 17 Виды внешнеторговой документации.
- 18 Страхование во внешней торговле: объект страхования, страховщики, страхователи.
- 19 Страхование во внешней торговле: страховые риски, условия страхования рисков, страховое возмещение и обеспечение.
- 20 Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент.
- 21 Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
- 22 Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Россией-

ской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

Примерные вопросы к экзамену

- 1 Понятие и признаки внешнеэкономической сделки. Различие понятий «внешнеторговая» и «внешнеэкономическая» сделка.
- 2 Форма заключения внешнеэкономической сделки.
- 3 Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.
- 4 Классификация внешнеторговых операций по группам. Методы осуществления международных коммерческих операций.
- 5 Стилль переговоров. Стратегия и тактика переговоров. Планирование переговоров.
- 6 Учет личностных характеристик и национальных особенностей внешнеторговых партнеров
- 7 Этапы деловых переговоров. Обсуждение отдельных вопросов на переговорах.
- 8 Проведение презентаций. Виды презентаций
- 9 Общая практика проведения переговоров.
- 10 Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Международные организации, разрабатывающие единообразные правила.
- 11 Основные документы, подготовленные и принятые ЮНСИТРАЛ и Международной торговой палатой. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980), Принципы УНИДРУА.
- 12 Понятие и содержание типовых контрактов. Сферы использования типовых контрактов.
- 13 Типичные ошибки при заключении контрактов
- 14 Типовая структура контракта купли-продажи. Форма договора. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
- 15 Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии.
- 16 Базисные условия поставки «Инкотермс».
- 17 Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
- 18 Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
- 19 Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.
- 20 Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
- 21 Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
- 22 Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.

- 23 Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
- 24 Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
- 25 Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
- 26 Виды внешнеторговой документации.
- 27 Объект страхования. Страховые риски. Условия страхования рисков. Страховщики. Страхователи.
- 28 Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент.
- 29 Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
- 30 Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

6.5 Фонд оценочных средств

Полный банк заданий для текущего, рубежных контролей и промежуточной аттестации по дисциплине, показатели, критерии, шкалы оценивания компетенций, методические материалы, определяющие процедуры оценивания образовательных результатов, приведены в учебно-методическом комплексе дисциплины.

7 ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

7.1 Основная учебная литература

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (30 ноября 1994 года № 51-ФЗ).
- 2 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
- 3 Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ.
- 4 Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
- 5 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 16.07.2019) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».

7.2 Дополнительная учебная литература

- 6 Внешнеторговые контракты : учебник / М. С. Арабян, Р. В. Данилов, А. Б. Дмитриева [и др.] ; под редакцией М.С. Арабян. - Москва : Центркаталог,

2020. - 256 с. - Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. - URL: <https://e.lanbook.com/book/161554> - Режим доступа: для авториз. пользователей.
- 7 Внешнеторговый контракт: содержание, документы, учет, налогообложение : практическое пособие / Н. Б. Корепанова. – М. : ИНФРА-М, 2019. – 237 с. – (Просто, кратко, быстро). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/1022303>.
 - 8 Гильяно А. К. Контракты в международной торговле. Внешнеторговая документация : учебное пособие / А. К. Гильяно. - Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. - 312 с. - Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. - URL: <https://e.lanbook.com/book/103183> - Режим доступа: для авториз. пользователей.
 - 9 Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт = Contracts in Foreign Trade : учебное пособие / Н. М. Громова. – 2-е изд., испр. – Москва : Магистр, ИНФРА-М, 2018. – 144 с. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/952081>.
 - 10 Крылов В. Е. Контракты и внешнеторговая документация : учебное пособие / В. Е. Крылов, Л. В. Крылова, А. Ю. Андрианов. - Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. -148 с. - Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. - URL: <https://e.lanbook.com/book/112417> - Режим доступа: для авториз. пользователей.
 - 11 Лихачева Т. П. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / Т. П. Лихачева. - Красноярск : Сиб. федер. ун-т, 2019. - 216 с. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1819329> – Режим доступа: по подписке.

8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

- 1 Внешнеторговые контракты : методические указания к выполнению контрольной работы для студентов заочной формы обучения специальности 38.05.02 «Таможенное дело» / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Курганский государственный университет, Кафедра «Учет и внешнеэкономическая деятельность» ; [сост.: И.А. Артамонова]. - Курган : Издательство Курганского государственного университета, 2020. – 18 с.
- 2 Внешнеторговые контракты : методические указания к практическим занятиям для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное дело» / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Курганский государственный университет, Кафедра «Учет и внешнеэкономическая деятельность» ; [сост.: И.А. Артамонова]. - Курган : Издательство Курганского государственного университета, 2021. – 30 с. (электр.вариант).

9 РЕСУРСЫ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

- 1 www.gks.ru
- 2 www.consultant.ru
- 3 Система поддержки учебного процесса dist.kgsu.ru
- 4 <http://dspace.kgsu.ru> (ЭБС КГУ)
- 5 <https://www.cbr.ru>
- 6 <https://www.minfin.ru>
- 7 www.moex.com

10 ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

При чтении лекций используются слайдовые презентации. Минимальные требования к операционной системе и программному обеспечению компьютера, используемого при показе слайдовых презентаций: Windows XP, Foxit Reader Pro версия 1.3.

11 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Компьютерный класс, мультимедийное оборудование (переносной персональный компьютер, мультимедийный проектор, мультимедийный экран).

12 ДЛЯ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИСТАНЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

При использовании электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (далее - ЭО и ДОТ), занятия полностью или частично проводятся в режиме он-лайн. Объем дисциплины и распределение нагрузки по видам работ соответствует п. 4.1. распределение баллов соответствует п. 6.2, либо может быть изменено в соответствии с решением кафедры, в случае перехода на ЭО и ДОТ в процессе обучения. Решение кафедры об используемых технологиях и системе оценивания достижений обучающихся принимается с учетом мнения ведущего преподавателя и доводится до обучающихся.

Аннотация к рабочей программе дисциплины
«Внешнеторговые контракты»

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета
38.05.02 - Таможенное дело
специализация: Организация внешнеэкономической деятельности

Трудоемкость дисциплины: 4 ЗЕ (144 академических часа)
Семестр: 8 (очная), 8 (заочная формы обучения).
Форма промежуточной аттестации: экзамен.

Содержание дисциплины

Международная торговая сделка и основные группы внешнеторговой документации. Договорные обязательства международного характера.
Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов.
Переговоры с зарубежными партнерами.
Стандартизация условий и унификация права международной торговли.
Унификация и гармонизация в международном частном праве.
Основные требования к содержанию международного договора поставки товара.
Внешнеторговые цены.
Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка.
Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы.