

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Курганский государственный университет»  
(КГУ)

Кафедра «Учёт и внешнеэкономическая деятельность»



УТВЕРЖДАЮ:

Ректор

/Дубив Н.В./

«07» сентября, 2020 г.

Рабочая программа учебной дисциплины

**Организация и техника внешнеэкономических операций**

образовательной программы высшего образования –  
программы специалитета  
38.05.02 - Таможенное дело

Специализация:

Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная

Курган 2020

Рабочая программа дисциплины «Организация и техника внешнеторговых операций» составлена в соответствии с учебными планами по программе специалитета «Таможенное дело» (Организация внешнеэкономической деятельности предприятия), утвержденными:

- для очной формы обучения «28» августа 2020 года;
- для заочной формы обучения «28» августа 2020 года;
- для очно-заочной формы обучения «28» августа 2020 года.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры «Учёт и внешнеэкономическая деятельность» «31» августа 2020 года, протокол № 1.

Рабочую программу составила:

к.э.н., доцент кафедры



И. А. Артамонова

Согласовано:

Заведующий кафедрой

«Учёт и внешнеэкономическая деятельность»



Н. Н. Зотова

Специалист по учебно-методической работе  
Учебно-методического отдела



Г. В. Казанкова

## 1 ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Всего: 5 зачетных единиц трудоемкости (180 академических часов)

Вид учебной работы	Очная форма обучения		Очно-заочная форма обучения	
	на всю дисциплину	семестр 9	на всю дисциплину	семестр 9
<b>Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>24</b>	<b>24</b>
<b>в том числе:</b>				
Лекции	30	30	8	8
Практические занятия	30	30	16	16
<b>Самостоятельная работа, всего часов</b>	<b>120</b>	<b>120</b>	<b>156</b>	<b>156</b>
<b>в том числе:</b>				
Подготовка к экзамену	27	27	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	93	93	129	129
<b>Вид промежуточной аттестации</b>	<b>Экзамен</b>	<b>Экзамен</b>	<b>Экзамен</b>	<b>Экзамен</b>
<b>Общая трудоемкость дисциплины и трудоемкость по семестрам, часов</b>	<b>180</b>	<b>180</b>	<b>180</b>	<b>180</b>

### Заочная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		10
<b>Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов</b>	<b>10</b>	<b>10</b>
<b>в том числе:</b>		
Лекции	4	4
Практические занятия	6	6
<b>Самостоятельная работа, всего часов</b>	<b>170</b>	<b>170</b>
<b>в том числе:</b>		
Подготовка контрольной работы	18	18
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	125	125
<b>Вид промежуточной аттестации</b>	<b>Экзамен</b>	<b>Экзамен</b>
<b>Общая трудоемкость дисциплины и трудоемкость по семестрам, часов</b>	<b>180</b>	<b>180</b>

## 2 МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Организация и техника внешнеторговых операций» является дисциплиной специализации «Организация внешнеэкономической деятельности предприятия», относящейся к дисциплинам вариативной части Блока I.

Изучение дисциплины базируется на результатах обучения, сформированных при изучении следующих дисциплин:

- Психология делового общения;
- Межкультурное взаимодействие;
- Русский язык делового общения;
- Иностранный язык;
- Экономический потенциал таможенной территории России;
- Экономическая география и регионалистика мира;
- Мировая экономика международные экономические отношения;
- Основы таможенного дела;
- Товароведение, экспертиза в таможенном деле продовольственных и непродовольственных товаров;
- Товарная номенклатура ВЭД;
- Финансы;
- Учет и анализ;
- Таможенно - тарифное регулирование внешнеторговой деятельности;
- Маркетинг;
- Анализ деятельности участников внешнеэкономической деятельности;
- Международные валютно-кредитные отношения;
- Организация внешнеэкономической деятельности предприятия;
- Транспорт во внешнеэкономических связях;
- Торгово-экономические отношения России в современных условиях;
- Основы внешнеэкономической деятельности;
- Основы коммерческой деятельности;
- Оценка конкурентоспособности товара;
- Ценообразование во внешней торговле;
- Анализ деятельности участников ВЭД;
- Таможенные процедуры.

Результаты обучения по дисциплине необходимы для выполнения выпускной квалификационной работы в части теоретического и аналитического разделов.

Требования к входным знаниям, умениям, навыкам и компетенциям:

- ОК-4 - готовность действовать в нестандартных ситуациях, нести социальную и этическую ответственность за принятые решения;
- ОК-6 - способность использовать основы философских знаний, анализировать главные этапы и закономерности исторического развития для осознания социальной значимости своей деятельности;

- ПК-1 - способность осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела;
- ПК-2 - способность осуществлять таможенный контроль и иные виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур;
- ПК-8 - владением навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты;
- ПК-11 - умение осуществлять контроль за соблюдением запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Таможенного союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;
- ПК-12 - умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела;
- ПК-17 - умение выявлять и анализировать угрозы экономической безопасности страны при осуществлении профессиональной деятельности;
- ПК-27 - способность организовывать деятельность исполнителей при осуществлении конкретных видов работ, предоставлении услуг;
- ПК-37 - владение методикой расчета показателей, отражающих результативность деятельности таможенных органов;
- ПК-38 - владение навыками анализа и прогнозирования поступления таможенных платежей в федеральный бюджет государства;
- ПК-41 - способность представлять результаты научной деятельности в устной и письменной формах.

### **3 ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ**

Целью освоения дисциплины «Организация и техника внешнеторговых операций» является анализ специфики и состава внешнеторговых операций, применяемых в условиях современной торговли.

Задачами дисциплины являются изучение:

- структуры внешней торговли;
- системы показателей динамики внешней торговли, методы их расчёта для микроэкономики и национального хозяйства;
- специфики сделок по направлениям внешней торговли;
- организационных форм внешней торговли на мировом рынке;
- методов осуществления внешнеторговых операций;
- специфики сделок на мировом рынке с научно-технической продукцией;
- особенностей внешнеторговых операций с продукцией машиностроения и потребительскими товарами;
- техники выполнения важнейших внешнеторговых сделок.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- ОК-2 - готовность к саморазвитию, самореализации, использованию твор-

- ческого потенциала;
- ОК-7 - способность использовать основы экономических и математических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах;
  - ОПК-4 - способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономики;
  - ОПК-5 - способность анализировать потенциал регионального, отраслевого и функционального строения национальной экономики;
  - ПК-36 - владение методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД.

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

**знать:**

- содержание процессов саморазвития и самореализации, их особенностей и технологий реализации, исходя из целей совершенствования профессиональной деятельности (ОК-2);
- механизм и условия применения экономических и математических знаний (ОК-7);
- экономические процессы страны в целом и отдельных ее сфер, тенденции развития российской и мировой экономик (ОПК-4);
- региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики (ОПК-5);
- основы организации финансово-хозяйственной деятельности предприятия-участника ВЭД (ПК-36);

**уметь:**

- планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы достижения (ОК-2);
- выбирать и применять экономические и математические методы при анализе внешнеэкономической деятельности и таможенных процессов (ОК-7);
- анализировать экономические процессы страны в целом и отдельных ее сфер, тенденции развития российской и мировой экономик (ОПК-4);
- анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики (ОПК-5);
- детализировать, систематизировать и моделировать, определять влияние факторов, использовать результаты экономического анализа для выявления эффективности ВЭД предприятия (ПК-36);

**владеть:**

- приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний при выполнении профессиональной деятельности (ОК-2);
- методами решения типовых экономических и математических задач; навыками построения и анализа математических алгоритмических моделей таможенных процессов (ОК-7);
- навыком анализа экономических процессов, происходящих в обществе,

- тенденций развития российской и мировой экономик (ОПК-4);
- навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира (ОПК-5);
- основными принципами и методами анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия-участника ВЭД (ПК-36).

#### 4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

##### 4.1. Учебно-тематический план

###### Очная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			лекции	практич. занятия
Рубеж 1	1	Понятие и сущность внешней торговли	3	2
	2	Внешнеторговые операции, их сущность и содержание	4	2
	3	Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли	4	4
	4	Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	4	4
		<b>Рубежный контроль № 1</b>	-	2
Рубеж 2	5	Методы внешнеторговых операций.	4	2
	6	Международные сделки с научно-технической продукцией	4	4
	7	Организационные формы внешней торговли	3	4
	8	Организационные формы участников международных коммерческих сделок	4	4
		<b>Рубежный контроль № 2</b>	-	2
<b>Всего:</b>			<b>30</b>	<b>30</b>

###### Очно-заочная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			лекции	практич. занятия
Рубеж 1	1	Понятие и сущность внешней торговли	1	1
	2	Внешнеторговые операции, их сущность и содержание	1	2
	3	Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли	1	2
	4	Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	1	2
		<b>Рубежный контроль № 1</b>	-	1

Рубеж 2	5	Методы внешнеторговых операций.	1	1
	6	Международные сделки с научно-технической продукцией	1	2
	7	Организационные формы внешней торговли	1	2
	8	Организационные формы участников международных коммерческих сделок	1	2
		<b>Рубежный контроль № 2</b>	-	1
		<b>Всего:</b>	<b>8</b>	<b>16</b>

#### Заочная форма обучения

Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
		лекции	практич. занятия
1	Понятие и сущность внешней торговли	1	-
2	Внешнеторговые операции, их сущность и содержание	1	-
3	Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли	1	1
4	Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	-	1
5	Методы внешнеторговых операций.	1	-
6	Международные сделки с научно-технической продукцией	-	2
7	Организационные формы внешней торговли	-	1
8	Организационные формы участников международных коммерческих сделок	-	1
	<b>Всего:</b>	<b>4</b>	<b>6</b>

#### 4.2 Содержание лекционных занятий

##### Тема 1. Понятие и сущность внешней торговли

Международное разделение труда и мировая торговля. Мировая торговля как форма международных экономических связей: необходимость, специфика. Показатели, характеризующие внешнюю торговлю. Экспорт и экономический рост. Экспортёмкость экономического роста. Внешнеторговый оборот и структура мировой торговли. Баланс внешней торговли.

##### Тема 2. Внешнеторговые операции, их сущность и содержание

Внешнеторговые операции как основа внешнеэкономической деятельности предприятий, фирм. Особенности внешнеторговых операций и объекты внешней торговли. Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг. Классификация внешнеторговых сделок по степени готовности товара. Содержание, методы и средства регулирования внешнеторговых операций.



### **Тема 3. Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли**

Экспортные операции. Импортные операции. Резэкспортные операции. Реимпортные операции. Транспортные операции в международной торговле

### **Тема 4. Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.**

Особенности внешнеторгового контракта купли-продажи сырьевых товаров. Международные торговые операции с готовой продукцией, особенности, масштабы, структура. Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, её необходимость и значение. Экспортные поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Комплектное оборудование как предмет сделки.

### **Тема 5. Методы внешнеторговых операций.**

Прямой метод торговли. Прямые продажи в международной практике. Косвенный метод продаж. Условия и преимущества косвенного метода. Посредники на мировом рынке. Комиссионная торговля. Стороны комиссионной сделки. Комитент и комиссионер. Договор комиссии. Комиссионное вознаграждение, его источники и размеры. Консигнационная торговля на мировом рынке. Возвратная и безвозвратная консигнация. Консигнационные склады на рынке стран-импортёров. Реализация товаров через торговые фирмы и дома. Агентские соглашения на мировом рынке. Агентский договор. Отношения между экспортёром и агентом. Многообразие агентов. Брокерские операции. Брокеры на международных товарных биржах. Основные агенты биржевой торговли. Лизинговые операции на мировом рынке. Аренда и лизинг. Формы аренды в международной практике. Причины роста лизинговых операций. Формы лизинга. Оперативный и финансовый лизинг. Преимущества лизинга при экспорте продукции машиностроения. Понятие международного франчайзинга, признаки.

### **Тема 6. Международные сделки с научно-технической продукцией**

Торговля научно-технической продукцией на мировом рынке. Патент и патентирование. Операции с патентами. Патент как предмет сделки на мировом рынке. Внешняя торговля патентами. Экспорт лицензиями. Патент и патентные лицензии. Лицензиат. Лицензиар. Виды лицензий. Простые и исключительные лицензии. Лицензии и сублицензии. Этапы лицензионной операции. Лицензионные платежи. Роялти, методы её расчёта. База роялти. Методы расчёта роялти. Паушальный платёж. Его содержание, способы выплаты. Комбинированные платежи. Выбор вида платежа. НОУ-ХАУ как объект экспортно-импортных операций. Особенности, способы передачи зарубежному покупателю. Специфика торговли бесплатными лицензиями. Особенности контракта. Мировая торговля инжиниринговыми услугами. Инжиниринг на мировом рынке, его необходимость. Структура инжиниринга. Ин-

жиниринговые фирмы, виды их деятельности.

### **Тема 7. Организационные формы внешней торговли.**

Международные бартерные операции, причины и условия их сосуществования на мировом рынке. Специфика международного бартерного контракта. Встречные закупки. Содержание встречной сделки, позиция экспортера и импортёра. Особенности контракта. Международный толлинг Особенности толлингового контракта. Компенсационные сделки: содержание и условия заключения. Отличия компенсационных сделок от бартерных. Международная кооперация. Сбытовая и производственно-сбытовая кооперация. Торговля в составе консорциумов. Особенности кооперативных сделок

### **Тема 8. Организационные формы участников международных коммерческих сделок**

Внешнеторговая фирма. Ассоциация делового сотрудничества. Внешнеэкономическое объединение. Товарные биржи, их виды. Атрибуты биржевых товаров. Виды биржевых операций. Мировые центры биржевых сделок. Международные торги, их виды. Международные аукционы, их виды. Торговые дома в мировой торговле. Разновидности торговых домов.

### **4.3. Практические занятия**

№ раздела, темы	Наименование раздела, темы	Наименование и содержание практического занятия	Норматив времени, час.		
			очная форма обучения	очно-заочная форма обучения	заочная форма обучения
1	Понятие и сущность внешней торговли	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов	2	1	-
2	Внешнеторговые операции, их сущность и содержание	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор ситуаций; деловые игры	2	2	-
3	Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и задач	4	2	1

4	Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	4	2	1
<b>Рубежный контроль № 1</b>			<b>2</b>	<b>1</b>	<b>-</b>
5	Методы внешнеторговых операций.	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение ситуационных задач и тестов; деловые игры	2	1	-
6	Международные сделки с научно-технической продукцией	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение задач	4	2	2
7	Организационные формы внешней торговли	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание ответов на вопросы; решение тестов	4	2	1
8	Организационные формы участников международных коммерческих сделок	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; деловые игры	4	2	1
<b>Рубежный контроль № 2</b>			<b>2</b>	<b>1</b>	<b>-</b>
<b>Всего:</b>			<b>30</b>	<b>16</b>	<b>6</b>

#### 4.4 Контрольная работа (для обучающихся заочной формы обучения)

Целью выполнения контрольной работы по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций» является закрепление теоретических и практических знаний: изучения специфики экспортной деятельности как преобладающей формы организации внешнеторговой деятельности предприятия. Рассматриваются специфические признаки экспорта, организации маркетинга и деловой коммуникации при осуществлении экспортной деятельности, рассматриваются правовые и финансовые основы экспорта. Контрольная работа выполняется в соответствии с методическими рекомендациями по выполнению контрольной работы.

## 5 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ОБУЧАЮЩИМСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

При прослушивании лекций рекомендуется в конспекте отмечать все важные моменты, на которых заостряет внимание преподаватель, в частности те, которые направлены на качественное выполнение практических заданий. Преподавателем запланировано использование при чтении лекций технологии учебной дискуссии. Поэтому рекомендуется фиксировать для себя интересные моменты с целью их активного обсуждения на дискуссии в конце лекции. Залогом качественного выполнения практических заданий является самостоятельная подготовка к ним накануне путем повторения материалов лекций. Рекомендуется подготовить вопросы по неясным моментам и обсудить их с преподавателем в начале практических занятий. Преподавателем запланировано применение на занятиях технологий развивающейся кооперации, коллективного взаимодействия, разбора конкретных ситуаций.

Для текущего контроля успеваемости по очной и очно-заочной форме обучения преподавателем используется балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности. Поэтому настоятельно рекомендуется тщательно прорабатывать материал дисциплины при самостоятельной работе, участвовать во всех формах обсуждения и взаимодействия, как на лекциях, так и на практических занятиях в целях лучшего освоения материала и получения высокой оценки по результатам освоения дисциплины.

Выполнение самостоятельной работы подразумевает самостоятельное изучение разделов дисциплины, подготовку к практическим занятиям, подготовку к экзамену (для всех форм обучения), написание реферата и подготовку к рубежным контролям (для очной и очно-заочной форм обучения), выполнение контрольной работы (для заочной формы обучения).

Рекомендуемая трудоемкость самостоятельной работы представлена в таблице:

**Рекомендуемый режим самостоятельной работы**

Наименование вида самостоятельной работы	Рекомендуемая трудоемкость, акад. час.		
	очная форма обучения	заочная форма обучения	очно- заочная форма обучения
<b>Самостоятельное изучение тем дисциплины:</b>	<b>51</b>	<b>104</b>	<b>119</b>
Понятие и сущность внешней торговли	7	13	15
Внешнеторговые операции, их сущность и содержание	6	13	14
Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли	6	13	15
Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	6	13	15
Методы внешнеторговых операций.	7	13	15
Международные сделки с научно-технической продукцией	6	13	15
Организационные формы внешней торговли	7	13	15

Организационные формы участников международных коммерческих сделок	6	13	15
<b>Подготовка к практическим занятиям</b> (по 2 часа на каждое занятие)	<b>30</b>	<b>16</b>	<b>6</b>
<b>Подготовка к рубежным контролям</b> (по 2 часа на каждый рубеж)	<b>4</b>	<b>4</b>	<b>-</b>
<b>Подготовка и написание реферата</b>	<b>8</b>	<b>5</b>	<b>-</b>
<b>Выполнение контрольной работы</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>18</b>
<b>Подготовка к экзамену</b>	<b>27</b>	<b>27</b>	<b>27</b>
<b>Всего</b>	<b>120</b>	<b>156</b>	<b>170</b>

## 6. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ К АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

### 6.1. Перечень оценочных средств

- 1 Балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности обучающихся в КГУ (для очной и очно-заочной формы обучения);
- 2 Банк заданий к рубежным контролям № 1, № 2 (для очной и очно-заочной формы обучения);
- 3 Тематика рефератов (для очной и очно-заочной формы обучения);
- 4 Контрольная работа (для заочной формы обучения);
- 5 Задания для практических работ;
- 6 Перечень вопросов к экзамену.

### 6.2 Система балльно-рейтинговой оценки работы обучающихся по дисциплине

№	Наименование	Содержание						
<b>Очная форма обучения</b>								
1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения обучающихся на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 9 семестр						
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Выполнение и защита отчетов по практическим работам	Рубежн. контроль № 1	Рубежн. контроль № 2	Реферат	Экзамен
		Балльная оценка:	до 15	до 26	до 12	до 12	до 5	до 30
	Примечания:	15 лекций по 1 баллу (15*1=15)	до 2-х баллов за практическую работу (2*13=26)	на 7 практич. занятии	на 15 практич. занятии	качество реферата		
<b>Очно-заочная форма обучения</b>								
	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы	Распределение баллов за 9 семестр						
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Выполнение и защита отчетов по практическим работам	Рубежн. контроль № 1	Рубежн. контроль № 2	Реферат	Экзамен
		Балльная оценка:	до 8	до 32	до 12	до 12	до 6	до 30

	работы (доводятся до сведения обучающихся на первом учебном занятии)	Примечания:	4 лекции по 2 балла (4*2=8)	до 4-х баллов за практическую работу (4*8=32)	на 4 практич. занятия	на 8 практич. занятия	качество реферата	
2	Критерий пересчета баллов в традиционную оценку по итогам работы в семестре и экзамена		<b>60 и менее баллов – неудовлетворительно;</b> <b>61...73 – удовлетворительно;</b> <b>74... 90 – хорошо;</b> <b>91...100 – отлично</b>					
3	Критерии допуска к промежуточной аттестации, возможности получения автоматической экзаменационной оценки по дисциплине, возможность получения бонусных баллов	<p>Для допуска к промежуточной аттестации (экзамен) обучающийся должен набрать по итогам текущего и рубежного контроля не менее 50 баллов и должен выполнить все практические работы и контрольную работу (для обучающихся заочной формы обучения).</p> <p>Для получения экзаменационной оценки «автоматически» обучающемуся необходимо набрать следующее минимальное количество баллов:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– 68 баллов для получения «автоматически» оценки «удовлетворительно».</li> </ul> <p>По согласованию с преподавателем обучающемуся, набравшему минимум 68 баллов, могут быть добавлены дополнительные (бонусные) баллы за активность на консультациях, активное участие в научной и методической работе, оригинальность принятых решений в ходе выполнения практических работ, за участие в значимых учебных и вне учебных мероприятиях кафедры и выставлена за экзамен «автоматически» оценка «хорошо» или «отлично».</p>						
4	Формы и виды учебной работы для неуспевающих (восстановившихся на курсе обучения) обучающихся для получения недостающих баллов в конце семестра	<p>В случае если к промежуточной аттестации (экзамен) набрана сумма менее 50 баллов, обучающемуся необходимо набрать недостающее количество баллов за счет выполнения дополнительных заданий, до конца последней (зачетной) недели семестра. При этом необходимо проработать материал всех пропущенных практических работ и рубежных контролей. Формы дополнительных заданий (назначаются преподавателем): выполнение и защита пропущенной практической работы (при невозможности дополнительного проведения практической работы преподаватель устанавливает форму дополнительного задания по тематике пропущенной практической работы самостоятельно) – до 8 баллов.</p> <p>Ликвидация академических задолженностей, возникших из-за разности в учебных планах при переводе или восстановлении, проводится путем выполнения дополнительных заданий, форма и объем которых определяется преподавателем.</p>						

### 6.3 Процедура оценивания результатов освоения дисциплины

Рубежные контроли проводятся в форме письменного аргументированного ответа на вопросы. Перед проведением каждого рубежного контроля преподаватель прорабатывает с обучающимися основной материал соответствующих разделов дисциплины в форме краткой лекции-дискуссии. Варианты заданий для рубежных контролей № 1 и № 2 очной форм обучения состоит из 4 вопросов, для очно-заочной формы обучения - из 3 вопросов. Оценка правильного ответа для обучающихся очной формы обучения - 3 балла, для обучающихся очно-заочной формы обучения – 4 балла. На ответ при рубежном контроле обучающемуся отводится время не менее 2 часов для очной формы обучения и не менее 1 часа для очно-заочной формы обучения. Преподаватель оценивает в баллах результаты ответа каждого обучающегося по количеству правильных ответов и заносит в ведомость учета текущей успеваемости.

Экзаменационный билет состоит из 2-х теоретических вопросов и задачи. Правильный, аргументированный ответ на каждый вопрос оценивается в

10 баллов. Преподаватель оценивает в баллах результаты ответа каждого обучающегося по количеству правильных ответов и заносит в экзаменационную ведомость. Максимальное количество набранных баллов – 30. Время, отводимое обучающемуся на подготовку к ответу, составляет не менее 30 минут.

Результаты текущего контроля успеваемости и экзамена заносятся преподавателем в экзаменационную ведомость, которая сдается в организационный отдел института в день экзамена, а также выставляются в зачетную книжку обучающегося.

#### **6.4. Примеры оценочных средств для рубежного контроля и экзамена**

##### **Рубежный контроль 1 (пример вопросов для рубежного контроля).**

- 1 Международное разделение труда и мировая торговля.
- 2 Мировая торговля как форма международных экономических связей: необходимость, специфика.
- 3 Показатели, характеризующие внешнюю торговлю
- 4 Экспорт и экономический рост. Экспортоёмкость экономического роста.
- 5 Внешнеторговый оборот и структура мировой торговли
- 6 Баланс внешней торговли.
- 7 Внешнеторговые операции как основа внешнеэкономической деятельности предприятий, фирм.
- 8 Особенности внешнеторговых операций и объекты внешней торговли
- 9 Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг.
- 10 Классификация внешнеторговых сделок по степени готовности товара.
- 11 Содержание, методы и средства регулирования внешнеторговых операций.
- 12 Экспортные операции
- 13 Импортные операции
- 14 Резкспортные операции
- 15 Реимпортные операции
- 16 Транспортные операции в международной торговле
- 17 Особенности внешнеторгового контракта купли-продажи сырьевых товаров.
- 18 Международные торговые операции с готовой продукцией, особенности, масштабы, структура.
- 19 Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, её необходимость и значение.
- 20 Экспортные поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Комплектное оборудование как предмет сделки.

##### **Рубежный контроль 2 (пример вопросов для рубежного контроля).**

- 1 Прямой и косвенный метод торговли.
- 2 Комиссионная торговля на мировом рынке.
- 3 Консигнационная торговля на мировом рынке.

- 4 Международная торговля товарными знаками. Специфика товарного знака как предмета сделки.
- 5 Понятие международного франчайзинга, признаки
- 6 Агентские соглашения на мировом рынке. Отношения между экспортёром и агентом.
- 7 Брокерские операции. Брокеры на международных товарных биржах. Основные агенты биржевой торговли.
- 8 Аренда и лизинг. Формы аренды в международной практике. Лизинговые операции на мировом рынке.
- 9 Международные бартерные операции, причины и условия их осуществления на мировом рынке.
- 10 Встречные закупки. Содержание встречной сделки, позиция экспортёра и импортёра.
- 11 Международный толлинг Особенности толлингового контракта.
- 12 Компенсационные сделки: содержание и условия заключения. Отличия компенсационных сделок от бартерных.
- 13 Международная кооперация. Сбытовая и производственно-сбытовая кооперация.
- 14 Торговля в составе консорциумов. Особенности кооперативных сделок
- 15 Патент как предмет сделки на мировом рынке. Внешняя торговля патентами.
- 16 Роялти, методы её расчёта. База роялти. Методы расчёта роялти.
- 17 Паушальный платёж. Его содержание, способы выплаты.
- 18 НОУ-ХАУ как объект экспортно-импортных операций. Особенности, способы передачи зарубежному покупателю.
- 19 Мировая торговля инжиниринговыми услугами. Инжиниринг на мировом рынке, его необходимость.
- 20 Международные торги, их виды.
- 21 Международные аукционы, их виды.
- 22 Торговые дома в мировой торговле. Разновидности торговых домов.

**Примерный перечень вопросов для подготовки к экзамену  
(очная, очно-заочная, заочная формы обучения)**

- 1 Международное разделение труда и мировая торговля. Мировая торговля как форма международных экономических связей: необходимость, специфика.
- 2 Показатели, характеризующие внешнюю торговлю
- 3 Экспорт и экономический рост. Экспортоёмкость экономического роста.
- 4 Внешнеторговый оборот и структура мировой торговли
- 5 Баланс внешней торговли.
- 6 Внешнеторговые операции как основа внешнеэкономической деятельности предприятий, фирм.
- 7 Особенности внешнеторговых операций и объекты внешней торговли
- 8 Классификация внешнеторговых сделок по видам товаров и услуг. Классификация внешнеторговых сделок по степени готовности товара.



- 9 Содержание, методы и средства регулирования внешнеторговых операций.
- 10 Экспортные операции
- 11 Импортные операции
- 12 Реекспортные операции
- 13 Реимпортные операции
- 14 Транспортные операции в международной торговле
- 15 Особенности внешнеторгового контракта купли-продажи сырьевых товаров.
- 16 Международные торговые операции с готовой продукцией, особенности, масштабы, структура.
- 17 Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, её необходимость и значение.
- 18 Экспортные поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Комплектное оборудование как предмет сделки.
- 19 Прямой метод торговли. Прямые продажи в международной практике. Косвенный метод продаж. Условия и преимущества косвенного метода.
- 20 Посредники на мировом рынке. Комиссионная торговля. Стороны комиссионной сделки. Комитент и комиссионер. Договор комиссии. Комиссионное вознаграждение, его источники и размеры.
- 21 Консигнационная торговля на мировом рынке. Возвратная и безвозвратная консигнация. Консигнационные склады на рынке стран-импортёров. Реализация товаров через торговые фирмы и дома.
- 22 Международная торговля товарными знаками. Специфика товарного знака как предмета сделки.
- 23 Понятие международного франчайзинга, признаки
- 24 Агентские соглашения на мировом рынке. Агентский договор. Отношения между экспортёром и агентом. Многообразие агентов.
- 25 Брокерские операции. Брокеры на международных товарных биржах. Основные агенты биржевой торговли.
- 26 Аренда и лизинг. Формы аренды в международной практике.
- 27 Лизинговые операции на мировом рынке. Причины роста лизинговых операций.
- 28 Формы лизинга. Оперативный и финансовый
- 29 Международные бартерные операции, причины и условия их сосуществования на мировом рынке. Специфика международного бартерного контракта.
- 30 Встречные закупки. Содержание встречной сделки, позиция экспортёра и импортёра. Особенности контракта.
- 31 Международный толлинг Особенности толлингового контракта.
- 32 Компенсационные сделки: содержание и условия заключения. Отличия компенсационных сделок от бартерных.
- 33 Международная кооперация.
- 34 Сбытовая и производственно-сбытовая кооперация.
- 35 Торговля в составе консорциумов. Особенности кооперативных сделок

- 36 Торговля научно-технической продукцией на мировом рынке. Патент и патентирование.
- 37 Операции с патентами. Патент как предмет сделки на мировом рынке. Внешняя торговля патентами. Экспорт лицензиями.
- 38 Патент и патентные лицензии. Лицензиат. Лицензиар. Виды лицензий. Простые и исключительные лицензии. Лицензии и сублицензии.
- 39 Этапы лицензионной операции. Лицензионные платежи.
- 40 Роялти, методы её расчёта. База роялти. Методы расчёта роялти.
- 41 Паушальный платёж. Его содержание, способы выплаты.
- 42 Комбинированные платежи. Выбор вида платежа.
- 43 НОУ-ХАУ как объект экспортно-импортных операций. Особенности, способы передачи зарубежному покупателю.
- 44 Специфика торговли бесплатными лицензиями. Особенности контракта.
- 45 Мировая торговля инжиниринговыми услугами. Инжиниринг на мировом рынке, его необходимость. Структура инжиниринга.
- 46 Инжиниринговые фирмы, виды их деятельности.
- 47 Внешнеторговая фирма. Ассоциация делового сотрудничества. Внешне-экономическое объединение.
- 48 Товарные биржи, их виды. Атрибуты биржевых товаров.
- 49 Виды биржевых операций. Мировые центры биржевых сделок.
- 50 Международные торги, их виды.
- 51 Международные аукционы, их виды.
- 52 Торговые дома в мировой торговле. Разновидности торговых домов.

**Примерные задачи к экзамену  
(очная, очно-заочная, заочная формы обучения)**

- 1 Экспорт страны составил в течение двух лет 44 и 48 млрд долл. При этом ее ВВП оказался равен 200 и 210 млрд долл. Определите: темпы роста, прироста и индекс динамики экспорта; темпы роста, прироста и индекс динамики ВВП; экспортную квоту в макроэкономике. Сформулируйте экономический смысл последнего показателя. Чему равно внутреннее потребление в эти годы?
- 2 Экспорт нефти в одной стране составил в последние три года 10, 12 и 13 млн т. При этом на территории страны было добыто 40, 42 и 44 млн т. сырой нефти. Импорт достиг 3, 3 и 4 млн т. Определите: темпы прироста и индексы динамики экспорта; внутреннее потребление; темпы роста и прироста национального производства; экспортную квоту по данному продукту. Какова динамика этих показателей? Чем вы объясните сложившуюся динамику экспортной квоты? Чему равна импортная квота?
- 3 Импорт страны в последние годы составил 22, 24 и 25 млрд долл. Валовый внутренний продукт достиг 204, 210 и 214 млрд долл. Определите: темпы роста и индексы динамики импорта; индексы и темпы прироста ВВП (к 1 году); импортную квоту для всего национального хозяйства; внутреннее потребление.

- 4 Импорт одного продукта в последние два года достиг 202 и 208 тыс. т. Кроме того, на территории страны было произведено 810 и 870 тыс. т. Определите: размеры внутреннего потребления данного продукта; импортную квоту. Каково экономическое содержание данного показателя? Выявите тенденцию динамики импортной квоты. Каковы темпы роста импорта и внутреннего производства?
- 5 Объем импорта за последние три года составил 1 млн т. Производство данного продукта в стране равнялось 8, 9 и 10 млн т. Экспорт достиг следующих значений: 0,6; 0,4; 0,8 млн т. Определите: фактическую величину импортной квоты; темп прироста производства (к 1 году); индексы динамики экспорта (к предыдущему году); внутреннее потребление; импортную квоту.
- 6 Российская фирма обсуждает возможность закупки телефонных аппаратов в Германии. Стоимость одного аппарата составляет 20 евро; стоимость перевозки 100 шт. – 5 евро за штуку, 500 шт. – 4 евро, 1000 шт. – 3 евро, 10000 шт. – 2 евро, 20000 шт. – 1 евро за штуку. Такой аппарат можно продать в России за 23,5 евро за штуку. Если предположить, что других расходов нет, то какой минимальный объем импорта обеспечит прибыль в 10 %?
- 7 За год средние экспортные цены выросли на 12 %, цены импорта увеличились на 5 %. Как изменились внешнеторговые условия?
- 8 Население страны составляет 20 млн чел. При этом ВВП в стране составил 800 млрд евро. Экспорт составил 180 млрд евро, импорт составил 300 млрд евро. Требуется оценить, насколько национальная экономика данной страны открыта (степень открытости страны).
- 9 Допустим, говядина стоит 5,4 долл. США за 1 кг. По этой цене российские фермеры производят 20 тыс. т., тогда как спрос составляет 60 тыс. т. В странах ближнего зарубежья цена говядины составляет 3,6 долл. США за 1 кг. По такой цене российские фермеры могут произвести только 5 тыс. тонн, а спрос тогда увеличится до 65 тыс. т. Для защиты внутреннего рынка Россия вводит импортную квоту, стоимость лицензии на которую составляет как раз разницу между внутренней и внешней ценой говядины (т.е. 1,8 долл. США за кг). Каков будет объем импорта говядины до и после введения квоты? Как скажется введение квоты на производителях и на потребителях?
- 10 Американская корпорация поставляет сырье для производства кормов английской компании. С 1 января курс фунта стерлингов поднялся с 2,4 доллара до 2,8 долл. США за фунт стерлингов. Сумма невыполненных контрактов американскими экспортерами перед партнерами составляет 40 млн фунтов стерлингов. Определите, какие доходы или убытки получают американские экспортеры.
- 11 В базисном периоде объем экспорта товаров составил 5909 млн долл. США, импорта – 6674 млн долл. США; объем экспорта услуг – 761 млн долл. США, объем импорта услуг – 436 млн долл. США. На прогнозируемый период намечается увеличение экспорта товаров на

25,6 %, импорта – на 26,8 %. По услугам предусматривается увеличение экспорта на 33,4 %, импорт сократится на 2,5 %. Определите прогнозируемый объем внешнеторгового оборота и сальдо баланса товаров и услуг. Сделайте вывод.

- 12 В стране А производство 1 кг винограда обходится в 120 мин. рабочего времени, в стране Б — 80 мин., производство картофеля «дороже» в стране Б: 10 мин. против 5 мин. в стране А. Как будет организована торговля между странами?
- 13 Производственные возможности двух стран по производству бананов и пшеницы следующие. Страна А: затраты на производство 1 т бананов составляют 20 ч., пшеницы – 50 ч. Страна Б: затраты на производство 1 т бананов 15 ч., пшеницы – 90 ч. На основании приведенных данных найдите выгоду страны — экспортера пшеницы (на 1 т экспортируемой продукции) в условиях, когда между странами осуществляется свободная торговля (при использовании ими своих сравнительных преимуществ) 3 т бананов обмениваются на 1 т пшеницы.
- 14 Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара (в тыс. руб.) могут быть формально представлены следующим образом:  $Q_d = 1000 - 6,2P$  и  $Q_s = -400 + 3,8P$ . Цена единицы товара на мировом рынке равна 100 ден. ед. Определите расходы граждан данной страны на приобретение импортной продукции, если в условиях свободной торговли (с нулевыми трансакционными расходами) страна введет таможенную пошлину в 20 ден. ед. на каждую ввозимую в страну единицу товара.
- 15 Определить эффективный уровень таможенной защиты обувной промышленности, если импортная пошлина на кожаную обувь составляет 20 %, а на импортную кожу – 10 %. Стоимость импортной кожи составляет 25 % стоимости готовой обуви.

### 6.5 Фонд оценочных средств

Полный банк заданий для текущего, рубежных контролей и промежуточной аттестации по дисциплине, показатели, критерии, шкалы оценивания компетенций, методические материалы, определяющие процедуры оценивания образовательных результатов, приведены в учебно-методическом комплексе дисциплины.

## 7 ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

### 7.1 Основная учебная литература

- 1 Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (30 ноября 1994 года № 51-ФЗ).
- 2 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
- 3 Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ.

- 4 Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
- 5 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 16.07.2019) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».

### **7.2 Дополнительная учебная литература**

- 6 Внешнеторговый контракт: содержание, документы, учет, налогообложение : практич. пособие / Н. Б. Корепанова. – М. : ИНФРА-М, 2019. – 237 с. – (Просто, кратко, быстро). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/1022303>.
- 7 Забелин, В. Г. Транспортные операции во внешней торговле: Учебное пособие / В. Г. Забелин. – М.: Альтаир-МГАВТ, 2014. – 76 с. – URL : <http://znanium.com/catalog/product/502730>.
- 8 Забелин, В. Г. Внешнеторговые операции и их транспортное обеспечение : учебное пособие / В. Г. Забелин, Е. В. Зарецкая. – М. : Альтаир-МГАВТ, 2015. – 80 с. – URL : <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo-537736>.
- 9 Международная торговля : учебное пособие / А. О. Руднева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2018. – 273 с. – (Высшее образование: Бакалавриат). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/950827>.
- 10 Международная торговля : учебник / С. У. Нуралиев. – М. : ИНФРА-М, 2018. – 307 с. – (Высшее образование: Бакалавриат). – URL : <http://znanium.com/catalog/product/954401>.
- 11 Статистика и анализ внешней торговли : учебное пособие / Сельцовский В. Л. – М. : ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 251 с. – (Высшее образование: Бакалавриат) – URL : <http://znanium.com/catalog/product/454008>.

## **8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ**

- 1 Артамонова И.А. «Организация и техника внешнеторговых операций»: методические указания к выполнению контрольной работы для студентов заочной формы обучения специальности 38.05.02 «Таможенное дело». – Курган : изд-во Курганского гос. унив.-та, 2019 (эл.вариант).

## **9 РЕСУРСЫ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

- 1 <http://customs.ru>
- 2 [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
- 3 [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
- 4 Система поддержки учебного процесса [dist.kgsu.ru](http://dist.kgsu.ru)
- 5 <http://dspace.kgsu.ru> (ЭБС КГУ)

- 6 <https://tpprf.ru/ru/>
- 7 <https://www.exportcenter.ru/>
- 8 <https://www.cbr.ru>
- 9 <http://cc-customs.ru>
- 10 <http://www.iccwbo.ru>
- 11 <https://exportedu.ru>
- 12 <https://invest45.ru>

#### **10 ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ**

1. ЭБС «Лань»
2. ЭБС «Консультант студента»
3. ЭБС «Znanium.com»
4. «Гарант» - справочно-правовая система

#### **11 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

Материально-техническое обеспечение по реализации дисциплины осуществляется в соответствии с требованиями ФГОС ВО по данной образовательной программе.

Аннотация к рабочей программе дисциплины  
**«Организация и техника внешнеторговых операций»**

образовательной программы высшего образования –  
программы специалитета

**38.05.02 - Таможенное дело**

Специализация:

Организация внешнеэкономической деятельности предприятия

Трудоемкость дисциплины: 5 зачетных единицы трудоемкости (180 академических часов)

Семестр: 9 (очная форма, очно-заочная формы обучения), 10 (заочная форма обучения).

Формы промежуточной аттестации: Экзамен

**Содержание дисциплины**

Понятие и сущность внешней торговли.

Внешнеторговые операции, их сущность и содержание.

Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли.

Внешнеторговые операции по степени готовности товара. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.

Методы внешнеторговых операций.

Международные сделки с научно-технической продукцией.

Организационные формы внешней торговли.

Организационные формы участников международных коммерческих сделок.