

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Курганский государственный университет»
(КГУ)

Кафедра «Государственное и муниципальное управление,
внешнеэкономическая деятельность и менеджмент»

УТВЕРЖДАЮ:

Первый проректор

_____/Змызгова Т.Р./

« ____ » _____ 2024 г.

Рабочая программа учебной дисциплины

ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ КОНТРАКТЫ

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета
38.05.02 – Таможенное дело
Направленность:
Организация внешнеэкономической деятельности

Формы обучения: очная, заочная.

Рабочая программа дисциплины «**Внешнеторговые контракты**» составлена в соответствии с учебными планами по программе специалитета «**Таможенное дело**» (Организация внешнеэкономической деятельности), утвержденными:

- для очной формы обучения «___» _____ 2024 года;
- для заочной формы обучения «___» _____ 2024 года;

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры «Государственное и муниципальное управление, внешнеэкономическая деятельность и менеджмент» «___» _____ 2024 года, протокол № __.

Рабочую программу составила:

к.э.н., доцент кафедры
«Государственное и
муниципальное управление,
внешнеэкономическая деятельность
и менеджмент»

И. А. Кутенина

Согласовано:

Заведующий кафедрой
«Государственное и муниципальное
управление, внешнеэкономическая
деятельность и менеджмент»,
д.э.н.

О. Е. Васильева

Специалист по учебно-методической работе
Учебно-методического отдела

Г. В. Казанкова

Начальник Управления
образовательной деятельности

И. В. Григоренко

1 ОБЪЁМ ДИСЦИПЛИНЫ

Всего: 4 зачётных единицы трудоёмкости (144 академических часа)

Очная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	семестр
		8
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	48	48
в том числе:		
Лекции	16	16
Практические занятия	32	32
Самостоятельная работа, всего часов	96	96
в том числе:		
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	69	69
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144

Заочная форма обучения

Вид учебной работы	На всю дисциплину	Семестр
		8
Аудиторные занятия (контактная работа с преподавателем), всего часов	12	12
в том числе:		
Лекции	4	4
Практические занятия	8	8
Самостоятельная работа, всего часов	132	132
в том числе:		
Подготовка к экзамену	27	27
Другие виды самостоятельной работы (самостоятельное изучение тем (разделов) дисциплины)	105	105
Вид промежуточной аттестации	Экзамен	Экзамен
Общая трудоёмкость дисциплины и трудоёмкость по семестрам, часов	144	144

2 МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Внешнеторговые контракты» входит в цикл дисциплины по выбору части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1.

В процессе изучения дисциплины особое внимание уделяется практическим вопросам организации и техники международных коммерческих операций: содержанию внешнеторговых контрактов купли-продажи, осуществлению операций через торговое-посредническое звено, другим видам операций; формированию знаний и умений студентов об основных этапах подготовки международной коммерческой сделки, подготовки и исполнения внешнеторгового контракта.

Освоение обучающимися курса «Внешнеторговые контракты» опирается на знания, умения, навыки и компетенции, полученные при изучении следующих дисциплин: «Введение в профессиональную деятельность»; «Экономическая география и регионалистика мира»; «Мировая экономика и международные экономические отношения»; «Международные валютно-кредитные отношения»; «Межкультурное взаимодействие»; «Иностранный язык»; «Русский язык делового общения»; «Таможенно-тарифное регулирование ВЭД»; «Торгово-экономические отношения России в современных условиях»; «Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности»; «Таможенные платежи»; «Особенности и тенденции развития мировой торговли»; «Товарная номенклатура ВЭД»; «Транспорт во внешнеэкономических связях»; «Основы ВЭД»; «Основы коммерческой деятельности».

Требования к входным знаниям, умениям, навыкам и компетенциям:

– УК-1. Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий;

– УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия;

– УК-5. Способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия;

– УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности;

– ОПК-1. Способен применять знания в сфере экономики и управления, анализировать потенциал и тенденции развития российской и мировой экономик для решения практических и (или) исследовательских задач в профессиональной деятельности;

– ОПК-3. Способен разрабатывать обоснованные организационно-управленческие решения (оперативного и стратегического уровней) в профессиональной деятельности;

– ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности;

– ОПК-6. Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности;

– ПК-2. Способность осуществлять таможенный контроль и иные виды государственного контроля при совершении таможенных операций и применении таможенных процедур;

– ПК-4. Способность определять код товара и контролировать заявленный код в соответствии с ТН ВЭД;

– ПК-5. Способность применять правила определения страны происхождения товаров и осуществлять контроль достоверности сведений, заявленных о стране происхождения товаров;

– ПК-6. Способность применять методы определения таможенной стоимости и

контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза;

– ПК-8. Владение навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты;

– ПК-10. Умение контролировать соблюдение валютного законодательства Российской Федерации при перемещении через таможенную границу Таможенного союза;

– ПК-16. Умение применять систему управления рисками в профессиональной деятельности;

– ПК-27. Способность организовывать деятельность исполнителей при осуществлении конкретных видов работ, предоставлении услуг.

Знания, умения и навыки, полученные в процессе изучения курса «Внешнеторговые контракты» являются необходимыми для изучения следующих дисциплин учебного плана: «Организация и техника внешнеторговых операций»; «Экспортный менеджер»; «Валютное регулирование и валютный контроль».

2 ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Цель освоения дисциплины «Внешнеторговые контракты» – дать обучающимся теоретические и практические знания для проведения переговоров и составления внешнеторговых контрактов при осуществлении международных коммерческих сделок с учетом особенностей конкретных рынков.

Задачи изучения дисциплины:

– подготовка высококвалифицированных специалистов широкого профиля, способных к аналитической работе в условиях рыночной экономики;

– формирование знаний о сущности, организации и технике ведения переговоров при подготовке и заключении внешнеторговых контрактов;

– выявление специфики организации и техники оформления внешнеторговых контрактов при различных объектах внешнеэкономических сделок;

– формирование знаний о структуре и условиях внешнеторговых контрактов;

– овладение международными и российскими нормативно-правовыми основами заключения и исполнения внешнеторговых контрактов;

– приобретение практических навыков по подготовке, заключению и исполнению внешнеторговых контрактов.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

– УК-2. Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла;

– ПК-6 способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза.

В результате изучения указанной дисциплины обучающиеся должны:

знать:

– способы решения профессиональных задач, при использовании творческого потенциала; механизм и условия применения и экономических и математических знаний (УК-2);

– основные понятия и категории экономической географии и регионалистики; основные экономические законы и закономерности; принципы размещения природных ресурсов, населения и хозяйства в мире в целом и отдельных регионах и странах; теоретические основы и нормы таможенного законодательства для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС (ПК-6);

уметь:

– планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы

достижения; выявлять проблемы экономического и математического характера при анализе конкретных ситуаций и предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты (УК-2);

– анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики; производить расчет таможенной стоимости товаров для целей таможенного регулирования (ПК-6);

владеть:

– приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний при выполнении профессиональной деятельности; технологией использования информации экономического и математического содержания при осуществлении профессиональной деятельности; навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира (УК-2);

– методами контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС (ПК-6).

Индикаторы и дескрипторы части соответствующей компетенции, формируемой в процессе изучения дисциплины «Внешнеторговые контракты», оцениваются при помощи оценочных средств:

Планируемые результаты обучения по дисциплине «Внешнеторговые контракты» индикаторы достижения компетенций УК-2 и ПК-6 перечень оценочных средств

№ п/п	Код индикатора достижения компетенции	Наименование индикатора достижения компетенции	Код планируемого результата обучения	Планируемые результаты обучения	Наименование оценочных средств
1.	ИД-1 _{УК-2}	Знать: способы решения профессиональных задач, при использовании творческого потенциала; механизм и условия применения и экономических и математических знаний	З (ИД-1 _{УК-2})	Знает: способы решения профессиональных задач, при использовании творческого потенциала; механизм и условия применения и экономических и математических знаний	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена
2.	ИД-2 _{УК-2}	Уметь: планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы достижения; выявлять проблемы экономического и математического характера при анализе конкретных ситуаций и предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты	У (ИД-2 _{УК-2})	Умеет: планировать цели и устанавливать приоритеты при выборе способов принятия решений с учетом условий, средств, личностных возможностей и временной перспективы достижения; выявлять проблемы экономического и математического характера при анализе конкретных ситуаций и предлагать способы их решения и оценивать ожидаемые результаты	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена

3.	ИД-3 _{УК-2}	Владеть: приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний при выполнении профессиональной деятельности; технологией использования информации экономического и математического содержания при осуществлении профессиональной деятельности; навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира	В (ИД-3 _{УК-2})	Владеет: приемами саморегуляции эмоциональных и функциональных состояний при выполнении профессиональной деятельности; технологией использования информации экономического и математического содержания при осуществлении профессиональной деятельности; навыками анализа, сопоставления данных; оценки степени влияния отдельных факторов на развитие и размещение важнейших сфер хозяйственной деятельности стран и регионов мира	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена
4.	ИД-1 _{ПК-6}	Знать: основные понятия и категории экономической географии и регионалистики; основные экономические законы и закономерности; принципы размещения природных ресурсов, населения и хозяйства в мире в целом и отдельных регионах и странах; теоретические основы и нормы таможенного законодательства для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС	З (ИД-1 _{ПК-6})	Знает: основные понятия и категории экономической географии и регионалистики; основные экономические законы и закономерности; принципы размещения природных ресурсов, населения и хозяйства в мире в целом и отдельных регионах и странах; теоретические основы и нормы таможенного законодательства для определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена
2.	ИД-2 _{ПК-6}	Уметь: анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики; производить расчет таможенной стоимости товаров для целей таможенного регулирования	У (ИД-2 _{ПК-6})	Умеет: анализировать региональные и отраслевые особенности экономики, потенциал национальной экономики; производить расчет таможенной стоимости товаров для целей таможенного регулирования	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена
3.	ИД-3 _{ПК-6}	Владеть: методами контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС	В (ИД-3 _{ПК-6})	Владеет: методами контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС	Вопросы к рубежному контролю (очная форма обучения), комплект заданий для практических занятий, вопросы для сдачи экзамена

4 СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1 Учебно-тематический план

Очная форма обучения

Рубеж	Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
			Лекции	Практические занятия
Рубеж 1	1	Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон	2	2
	2	Международное регулирование международных контрактов	2	4
	3	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	2	4
	4	Процедура заключения внешнеторговых сделок	2	2
	Рубежный контроль № 1			-
Рубеж 2	5	Внешнеторговые цены	2	4
	6	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	2	4
	7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	2	4
	8	Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	2	4
	Рубежный контроль № 2			-
Всего:			16	32

Заочная форма обучения

Номер раздела, темы	Наименование раздела, темы	Количество часов контактной работы с преподавателем	
		Лекции	Практические занятия
1	Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон	-	1
2	Международное регулирование международных контрактов	1	1
3	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	-	1
4	Процедура заключения внешнеторговых сделок	1	-
5	Внешнеторговые цены	1	1
6	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	-	2
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	-	1
8	Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы	1	1
Всего:		4	8

4.2. Содержание лекционных занятий

Тема 1. Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон

Понятие международного контракта. Источники регулирования международных контрактов. Стороны международного контракта. Содержание международного контракта. Форма и порядок заключения международного контракта. Ответственность сторон международного контракта (убытки, неустойка, индемнити, реальное исполнение, ограничение ответственности). Обеспечение исполнения договорных обязательств (неустойка, гарантия и др.).

Тема 2. Международное регулирование международных контрактов

Международные договоры. Международные торговые обычаи и обыкновения. Заведенный порядок. Принципы УНИДРУА. Принципы Европейского договорного права. Гаагские принципы. Венская конвенция. Коллизионное регулирование договорных обязательств в зарубежных странах (право стран Европы, право США). Коллизионное регулирование договорных обязательств в Российской Федерации (автономия воли сторон, сверхимперативные нормы, правила публичного порядка, установление применимого права в силу коллизионной нормы). *Lex Mercatoria*. Применение иностранных публично-правовых норм. Типовые контракты и проформы чартеров.

Тема 3. Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов

Выбор каналов сбыта и контрагента. Поиск и выбор зарубежного партнера. Информация об иностранных участниках ВЭД. Международные выставки и ярмарки. Способы выхода на внешний рынок. Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями. Подготовка коммерческих предложений и запросов. Понятие оферты, запроса, заказа. Виды оферты. Реквизиты оферты. Основные способы заключения экспортно-импортных сделок.

Тема 4. Процедура заключения внешнеторговых сделок

Особенности организации и ведения протокольных аспектов внешнеторговых переговоров. Механизм, техника и тактика проведения внешнеторговых переговоров. Особенности проведения внешнеторговых переговоров в различных странах. Подписание и исполнение контрактов. Изменение и аннулирование контракта. Регистрация и исполнение контракта.

Тема 5. Внешнеторговые цены

Особенности определения цен внешнеторговых сделок. Виды цен. Валютные цены. Принципы определения внешнеторговых цен. Способы фиксации цены. Твердая цена. Цена с последующей фиксацией. Подвижная цена. Скользящая цена. Конкурентный лист и обоснование цены. Виды ценовых скидок. Анализ и расчет контрактных цен. Коммерческие поправки к внешнеторговой цене. Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары.

Тема 6. Основные требования к содержанию международного договора поставки товара

Типовая структура контракта купли-продажи. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки «Инкотермс». Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта. Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта. Особенности бартерных договоров.

Тема 7. Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка

Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам. Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота. Инкассо, виды инкассо. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками. Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга. Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах

Тема 8. Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы

Виды внешнеторговой документации. Объект страхования. Страховые риски. Условия страхования рисков. Страховщики. Страхователи. Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент. Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация. Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

4.3. Содержание практических занятий

№ раздела, темы	Наименование раздела, темы	Наименование и содержание практического занятия	Норматив времени, час.	
			очная форма обучения	заочная форма обучения
1	Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор практических ситуаций	2	1
2	Международное регулирование международных контрактов	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор практических ситуаций	4	1
3	Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор практических ситуаций	4	1
4	Процедура заключения внешнеторговых сделок	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение тестов и разбор практических ситуаций	2	-
Рубежный контроль № 1			2	-

5	Внешнеторговые цены	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение задач	4	1
6	Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; решение ситуационных задач и тестов	4	2
7	Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание ответов на вопросы; решение тестов	4	1
8	Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеторговые документы	Повторение основных терминов и понятий; заслушивание докладов и ответов на вопросы; обсуждение дискуссионных вопросов; решение тестов	4	1
Рубежный контроль № 2			2	-
			Всего:	8

5 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

При прослушивании лекций рекомендуется в конспекте отмечать наиболее важные моменты, на которых акцентирует внимание преподаватель, направленные на качественное изучение и повторение излагаемого учебного материала. Преподавателем запланировано использование при чтении лекций технологии учебной дискуссии, обучающимся рекомендуется фиксировать наиболее интересные моменты с целью их активного обсуждения на практических занятиях.

Залогом качественного проведения практических занятий является самостоятельная подготовка к ним обучающихся, путём повторения, прослушанного на занятиях и зафиксированного в конспекте материала лекции. По непонятным моментам рекомендуется подготовить вопросы и обсудить их с преподавателем в ходе практического занятия. Преподавателем запланировано применение на практических занятиях коллективного взаимодействия и разбора конкретных ситуаций, приветствуется групповой метод выполнения практических заданий, а также взаимооценка и обсуждение результатов выполнения практических работ.

Для текущего контроля успеваемости по очной форме обучения преподавателем используется балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности. Рекомендуется тщательно прорабатывать материал дисциплины при самостоятельной работе, участвовать во всех формах обсуждения и взаимодействия, как на лекциях, так и на практических занятиях в целях лучшего освоения материала и получения высокой оценки по результатам освоения дисциплины.

Выполнение самостоятельной работы подразумевает самостоятельное изучение разделов дисциплины, подготовку к практическим занятиям и рубежным контролям, выполнение творческого задания (для обучающихся очной формы обучения), подготовку к экзамену. Рекомендуемая трудоёмкость самостоятельной работы представлена в таблице:

Рекомендуемый режим самостоятельной работы

Наименование вида самостоятельной работы	Рекомендуемая трудо- емкость, акад. час.	
	очная форма обучения	заочная форма обучения
Самостоятельное изучение тем дисциплины:	24	97
Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон	3	12
Международное регулирование международных контрактов	3	12
Подготовка и заключение внешнеэкономических контрактов	3	12
Процедура заключения внешнеэкономических сделок	3	12
Внешнеэкономические цены	3	12
Основные требования к содержанию международного договора поставки товара	3	12
Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка	3	13
Страхование во внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономические документы	3	12
Подготовка к практическим занятиям (по 2 часа на каждое занятие)	32	8
Подготовка к рубежным контролям (по 2 часа на каждый рубеж)	4	-
Подготовка творческого задания	9	-
Подготовка к экзамену/зачёту	27	27
Всего:	96	132

6 ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1 Перечень оценочных средств

- 1 Балльно-рейтинговая система контроля и оценки академической активности обучающихся в КГУ (для очной формы обучения);
- 2 Задания для творческого задания (очная форма обучения);
- 3 Банк заданий к рубежным контролям № 1, № 2 (очная форма обучения);
- 4 Перечень вопросов к экзамену (для очной и заочной форм обучения).

6.2 Система балльно-рейтинговой оценки работы обучающихся по дисциплине

Очная форма обучения

1	Распределение баллов за семестры по видам учебной работы, сроки сдачи учебной работы (доводятся до сведения обучающихся на первом учебном занятии)	Распределение баллов за 8 семестр					
		Вид учебной работы:	Посещение лекций	Практические занятия (посещение и работа)	Рубежный контроль № 1	Рубежный контроль № 2	Творческое задание
	Балльная оценка:	до 8	до 28	до 12	до 12	до 10	до 30
	Примечания:	8 лекций по 1 баллу (8*1=8)	до 2-х баллов за 2-х часовую практическую работу (2*14=28)	на 7 практич. занятия	на 16 практич. занятия	качество выполнения задания	
2	Критерий пересчета баллов в традиционную оценку по итогам работы в семестре и экзамена	60 и менее баллов – неудовлетворительно; 61...73 – удовлетворительно; 74... 90 – хорошо; 91...100 – отлично					

3	Критерии допуска к промежуточной аттестации (экзамену), возможности получения автоматической экзаменационной оценки по дисциплине, возможность получения бонусных баллов	<p>Для допуска к промежуточной аттестации (экзамен) обучающийся должен набрать по итогам текущего и рубежного контроля не менее 51 балла и должен выполнить все практические работы.</p> <p>Для получения экзамена без проведения процедуры промежуточной аттестации обучающемуся необходимо набрать в ходе текущего и рубежных контролей не менее 61 балла. В этом случае итог балльной оценки, получаемой обучающимся без проведения процедуры промежуточной аттестации, определяется по количеству баллов, набранных им в ходе текущего и рубежных контролей. При этом, на усмотрение преподавателя, балльная оценка обучающегося может быть повышена за счет получения дополнительных баллов за академическую активность.</p> <p>Обучающийся, имеющий право на получение оценки без проведения процедуры промежуточной аттестации, может повысить ее путем сдачи аттестационного испытания. В случае получения обучающимся на аттестационном испытании 0 баллов итог балльной оценки по дисциплине не снижается.</p> <p>За академическую активность в ходе освоения дисциплины, участие в учебной, научно-исследовательской, спортивной, культурно-творческой и общественной деятельности обучающемуся могут быть начислены дополнительные баллы. Максимальное количество дополнительных баллов за академическую активность по одной дисциплине составляет 30.</p> <p>Основанием для получения дополнительных баллов являются:</p> <ul style="list-style-type: none"> – выполнение дополнительных заданий по дисциплине; дополнительные баллы начисляются преподавателем; – участие в течение семестра в учебной, научно-исследовательской, спортивной, культурно-творческой и общественной деятельности КГУ.
4	Формы и виды учебной работы для неуспевающих (восстановившихся на курсе обучения) обучающихся для получения недостающих баллов в конце семестра	<p>В случае если к промежуточной аттестации (экзамен) набрана сумма менее 51 балла, обучающемуся необходимо набрать недостающее количество баллов за счет выполнения дополнительных заданий, до конца последней (зачетной) недели семестра. При этом необходимо проработать материал всех пропущенных практических работ.</p> <p>Формы дополнительных заданий (назначаются преподавателем):</p> <ul style="list-style-type: none"> – выполнение и защита пропущенной практической работы (при невозможности дополнительного проведения практической работы преподаватель устанавливает форму дополнительного задания по тематике пропущенной практической работы самостоятельно) – до 8 баллов. <p>Прохождение рубежного контроля – баллы в зависимости от рубежа.</p> <p>Ликвидация академических задолженностей, возникших из-за разности в учебных планах при переводе или восстановлении, проводится путем выполнения дополнительных заданий, форма и объем которых определяется преподавателем.</p>

6.3 Процедура оценивания результатов освоения дисциплины

Рубежные контроли для очной формы обучения проводятся в форме письменного ответа на вопросы, экзамен проводится в форме билетов. Перед проведением каждого рубежного контроля преподаватель прорабатывает с обучающимися основной материал соответствующих разделов дисциплины в форме краткой лекции-дискуссии.

Варианты заданий для рубежных контролей № 1, № 2 состоят из 4 вопросов, за каждый правильный ответ обучающемуся выставляется 3 балла. На каждый рубежный контроль отводится 2 часа. Преподаватель оценивает в баллах результаты рубежного контроля каждого обучающегося по количеству правильных ответов и заносит в ведомость учёта текущей успеваемости.

Экзамен проводится по экзаменационным билетам, в каждом билете 2 теоретических вопроса и 1 практическая ситуация, максимальная оценка за каждый правильный ответ 10 баллов. Время на подготовку 30 минут.

Результаты текущего контроля успеваемости и экзамена заносятся преподавателем

в экзаменационную ведомость, которая сдается в организационный отдел института в день экзамена, а также выставляются в зачётную книжку обучающегося.

6.4 Примеры оценочных средств для рубежных контролей, экзамена

для 1-го рубежного контроля:

1. Понятие международного контракта.
2. Источники регулирования международных контрактов.
3. Стороны международного контракта.
4. Содержание международного контракта.
5. Форма и порядок заключения международного контракта.
6. Ответственность сторон международного контракта (убытки, неустойка, индем- нити, реальное исполнение, ограничение ответственности).
7. Обеспечение исполнения договорных обязательств (неустойка, гарантия и др.).
8. Международные договоры.
9. Международные торговые обычаи и обыкновения. Заведенный порядок.
10. Принципы УНИДРУА. Принципы Европейского договорного права. Гаагские принципы.
11. Венская конвенция.
12. Коллизионное регулирование договорных обязательств в зарубежных странах (право стран Европы, право США).
13. Коллизионное регулирование договорных обязательств в Российской Федера- ции (автономия воли сторон, сверхимперативные нормы, правила публичного порядка, установление применимого права в силу коллизионной нормы).
14. Lex Mercatoria. Применение иностранных публично-правовых норм.
15. Типовые контракты и проформы чартеров.
16. Выбор каналов сбыта и контрагента.
17. Поиск и выбор зарубежного партнера. Информация об иностранных участни- ках ВЭД.
18. Международные выставки и ярмарки.
19. Способы выхода на внешний рынок.
20. Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателя- ми.
21. Подготовка коммерческих предложений и запросов.
22. Понятие оферты, запроса, заказа.
23. Виды оферты. Реквизиты оферты.
24. Основные способы заключения экспортно-импортных сделок.
25. Особенности организации и ведения протокольных аспектов внешнеторговых переговоров.
26. Механизм, техника и тактика проведения внешнеторговых переговоров.
27. Особенности проведения внешнеторговых переговоров в различных странах.
28. Подписание и исполнение контрактов.
29. Изменение и аннулирование контракта.
30. Регистрация и исполнение контракта.

для 2-го рубежного контроля:

1. Особенности определения цен внешнеторговых сделок.
2. Виды цен. Валюта цены.
3. Принципы определения внешнеторговых цен.
4. Способы фиксации цены. Твердая цена. Цена с последующей фиксацией. По- движная цена. Скользящая цена.
5. Конкурентный лист и обоснование цены.
6. Виды ценовых скидок.
7. Анализ и расчет контрактных цен.

8. Коммерческие поправки к внешнеторговой цене.
9. Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары.
10. Типовая структура контракта купли-продажи.
11. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
12. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки.
13. Базисные условия поставки «Инкотермс».
14. Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены.
15. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
16. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка.
17. Рекламации. Гарантии. Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
18. Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту.
19. Правила оформления контракта.
20. Особенности бартерных договоров.
21. Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам.
22. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.
23. Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
24. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе.
25. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.
26. Инкассо, виды инкассо.
27. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
28. Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования.
29. Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны.
30. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
31. Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
32. Виды внешнеторговой документации.
33. Объект страхования. Страховщики. Страхователи.
34. Страховые риски. Условия страхования рисков.
35. Товарораспорядительные и сопроводительные документы.
36. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная.
37. Коносамент. Отгрузочная спецификация.
38. Сертификат о качестве. Упаковочный лист.
39. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
40. Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции.
41. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

Примерные вопросы к экзамену

1. Понятие международного контракта.
2. Источники регулирования международных контрактов.
3. Стороны международного контракта.
4. Содержание международного контракта.
5. Форма и порядок заключения международного контракта.
6. Ответственность сторон международного контракта (убытки, неустойка, индем-

нити, реальное исполнение, ограничение ответственности).

7. Обеспечение исполнения договорных обязательств (неустойка, гарантия и др.).
8. Международные договоры.
9. Международные торговые обычаи и обыкновения. Заведенный порядок.
10. Принципы УНИДРУА. Принципы Европейского договорного права. Гаагские принципы.
11. Венская конвенция.
12. Коллизионное регулирование договорных обязательств в зарубежных странах (право стран Европы, право США).
13. Коллизионное регулирование договорных обязательств в Российской Федерации (автономия воли сторон, свехимперативные нормы, правила публичного порядка, установление применимого права в силу коллизионной нормы).
14. Lex Mercatoria. Применение иностранных публично-правовых норм.
15. Типовые контракты и проформы чартеров.
16. Выбор каналов сбыта и контрагента.
17. Поиск и выбор зарубежного партнера. Информация об иностранных участниках ВЭД.
18. Международные выставки и ярмарки.
19. Способы выхода на внешний рынок.
20. Возможные варианты установления контактов с потенциальными покупателями.
21. Подготовка коммерческих предложений и запросов.
22. Понятие оферты, запроса, заказа.
23. Виды оферты. Реквизиты оферты.
24. Основные способы заключения экспортно-импортных сделок.
25. Особенности организации и ведения протокольных аспектов внешнеторговых переговоров.
26. Механизм, техника и тактика проведения внешнеторговых переговоров.
27. Особенности проведения внешнеторговых переговоров в различных странах.
28. Подписание и исполнение контрактов.
29. Изменение и аннулирование контракта.
30. Регистрация и исполнение контракта.
31. Особенности определения цен внешнеторговых сделок.
32. Виды цен. Валюта цены. Принципы определения внешнеторговых цен.
33. Способы фиксации цены. Твердая цена. Цена с последующей фиксацией. Подвижная цена. Скользящая цена.
34. Конкурентный лист и обоснование цены. Анализ и расчет контрактных цен.
35. Виды ценовых скидок. Коммерческие поправки к внешнеторговой цене.
36. Особенности формирования контрактных цен на экспортные и импортные товары.
37. Типовая структура контракта купли-продажи. Вводная часть или преамбула. Предмет контракта.
38. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки «Инкотермс».
39. Цена и общая сумма контракта. Базис цены. Валюта цены. Способ фиксации цены. Условия платежа. Валюта платежа. Срок платежа. Способ платежа. Формы расчетов.
40. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Форс-мажор. Арбитраж. Санкции и другие условия контракта.
41. Срок действия договора. Язык контракта. Приложения к контракту. Правила оформления контракта.
42. Особенности бартерных договоров.
43. Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам. Международно-правовое регулирование форм расчетов по внешнеэкономическим сделкам.

44. Понятие и виды гарантий, используемых в международной практике.
45. Порядок расчетов и типовая схема документооборота при банковском переводе.
46. Аккредитивные формы расчетов, общий порядок, их виды, типы документооборота.
47. Инкассо, виды инкассо.
48. Вексельная форма расчетов, расчеты чеками.
49. Роль банков в осуществлении расчетов, виды банковских услуг и порядок их использования. Достоинства и преимущества разных способов расчета с позиций каждой стороны.
50. Особенности расчетов при договорах поставки, подряда, лизинга.
51. Сущность и назначение валютной оговорки. Типы валютной оговорки. Правила использования валютной оговорки в международных контрактах
52. Виды внешнеторговой документации.
53. Объект страхования. Страховщики. Страхователи. Страховые риски. Условия страхования рисков.
54. Товарораспорядительные и сопроводительные документы. Счет-фактура. Товарнотранспортная накладная. Коносамент.
55. Отгрузочная спецификация. Сертификат о качестве. Упаковочный лист. Складское свидетельство (варрант). Таможенная декларация.
56. Справка о валютных операциях. Документы, являющиеся основанием для проведения валютной операции. Справка о поступлении валюты Российской Федерации. Справка о расчетах через счета за рубежом. Копии банковских выписок.

6.5 Фонд оценочных средств

Полный банк заданий для текущего, рубежных контролей и промежуточной аттестации по дисциплине, показатели, критерии, шкалы оценивания компетенций, методические материалы, определяющие процедуры оценивания образовательных результатов, приведены в учебно-методическом комплексе дисциплины.

7 ОСНОВНАЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

7.1 Основная учебная литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) (30 ноября 1994 года № 51-ФЗ).
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).
3. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ.
4. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
5. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 16.07.2019) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».
6. «Венская Конвенция о праве международных договоров» (Заключена в Вене 23.05.1969)
7. Международные правила толкования торговых терминов "Инкотермс 2020"

7.2 Дополнительная учебная литература

1. Внешнеторговые контракты : учебник / М. С. Арабян, Р. В. Данилов, А. Б. Дмитриева [и др.] ; под редакцией М.С. Арабян. - Москва : Центркаталог, 2020. - 256 с. - Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. - URL:

<https://e.lanbook.com/book/161554> - Режим доступа: для авториз. пользователей.

2. Корепанова, Н. Б. Внешнеторговый контракт: содержание, документы, учет, налогообложение : практическое пособие / Н.Б. Корепанова. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 237 с. — (Просто, кратко, быстро). - ISBN 978-5-16-009926-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1862652>. – Режим доступа: по подписке.

3. Мажорина, М. В. Международные контракты и их регуляторы : учебник для магистратуры / М. В. Мажорина, Я. О. Алимова. — Москва : Норма : ИНФРА-М, 2019. — 448 с. - ISBN 978-5-91768-815-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1018194>. – Режим доступа: по подписке.

8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

1. Внешнеторговые контракты : методические указания к практическим занятиям для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное дело» / Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Курганский государственный университет, Кафедра «Учет и внешнеэкономическая деятельность» ; [сост.: И.А. Артамонова]. - Курган : Издательство Курганского государственного университета, 2021. – 30 с. (электр.вариант).

9 РЕСУРСЫ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстат) - www.gks.ru
2. ЭБС КГУ - <http://dspace.kgsu.ru>
3. Гарант.ру : справ. – правовая система. – URL: <http://www.garant.ru/>
4. Консультант Плюс : справочно-правовая система - www.consultant.ru
5. Официальный сайт Федеральной таможенной службы - <https://customs.gov.ru> Официальной сайт Торгово-промышленной палаты Российской Федерации - <https://www.tpprf.ru/ru/>
6. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли Российской Федерации - <https://minpromtorg.gov.ru>
7. Официальный сайт АО «Российский экспортный центр» - <https://www.exportcenter.ru>
8. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации - <https://cbr.ru/>

10 ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

1. ЭБС «Лань»
2. ЭБС «Консультант студента»
3. ЭБС «Znanium.com»
4. «Гарант» - справочно-правовая система

11 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Материально-техническое обеспечение по реализации дисциплины осуществляется в соответствии с требованиями ФГОС ВО по данной образовательной программе.

12 ДЛЯ СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИСТАНЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

При использовании электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (далее - ЭО и ДОТ), занятия полностью или частично проводятся в режиме онлайн. Объем дисциплины и распределение нагрузки по видам работ соответствует п. 4.1.

распределение баллов соответствует п. 6.2, либо может быть изменено в соответствии с решением кафедры, в случае перехода на ЭО и ДОТ в процессе обучения. Решение кафедры об используемых технологиях и системе оценивания достижений обучающихся принимается с учетом мнения ведущего преподавателя и доводится до обучающихся.

Аннотация к рабочей программе дисциплины
«Внешнеторговые контракты»

образовательной программы высшего образования –
программы специалитета

38.05.02 - Таможенное дело

Направленность:

Организация внешнеэкономической деятельности

Трудоемкость дисциплины: 4 ЗЕ (144 академических часа)

Семестр: 8 (очная), 8 (заочная формы обучения).

Форма промежуточной аттестации: экзамен.

Содержание дисциплины

Международный контракт: понятие, стороны, содержание, форма, ответственность сторон

Международное регулирование международных контрактов

Подготовка и заключение внешнеторговых контрактов

Процедура заключения внешнеторговых сделок

Внешнеторговые цены

Основные требования к содержанию международного договора поставки товара

Расчеты по международным сделкам. Валютная оговорка

Страхование во внешнеторговой деятельности. Внешнеторговые документы

ЛИСТ
регистрации изменений (дополнений) в рабочую программу
учебной дисциплины
«Внешнеторговые контракты»

Изменения / дополнения в рабочую программу
на 20__ / 20__ учебный год:

Ответственный преподаватель _____ / _____ /

Изменения утверждены на заседании кафедры «__» _____ 20__ г.,

Протокол № ____

Заведующий кафедрой _____ «__» _____ 20__ г.